



O věcech duchovních, ale i o radostech pozemských

s Mons. ThLic. Tomášem Holubem, Th.D.

Vážené kolegyně, vážení kolegové, vážení obchodní partneři,

když mě koncem listopadu požádaly kolegyně z redakční rady o přípravu editoriale do lednového čísla Bulletinu, přiznávám, že jsem se netvářil příliš nadšeně. Ti, kdo mě znají, vědí, že to, co přímo nesouvisí s našimi současnými či budoucími klienty a co mě odvádí od obchodování, odsunuji na nejzazší možný termín. Jinak tomu nebylo ani v tomto případě. Po té, co jsem byl vyzván k urgentnímu dodání mého příspěvku, pochopil jsem, že již nemohu tento úkol dále odkládat. A ve chvíli, kdy jsem začal psát tyto řádky, uvědomil jsem si, že jsem za tuto příležitost vlastně velmi rád. Nemusím jistě zdůrazňovat, že konec roku je opakovaně hektický a byt bych si upřímně přál, potkat se s mnohými z Vás osobně, není to v mých silách, a to si ráno rád přivstanu 😊.

I když mi to přijde téměř neuvěřitelné, je to dnes přesně rok, co jsem měl možnost představit Vám první číslo našeho OK HOLDING Bulletinu. Na rok 2017 budu vzpomínat jako na rok, který byl pro mě osobně velmi bohatý na zásadní události. Možná i proto mám subjektivní pocit, že utekl mnohem rychleji, než roky předcházející. A upřímně, lepší už to s tím časem nebude 😊. Nechci proto zdržovat bilancováním. O tom, co se nám daří a na čem pracujeme, se průběžně dozvídáte v průběhu celého roku nejen ze stránek našeho Bulletinu.

Je ale jedna velmi důležitá věc, na kterou si čas udělám vždy rád, a to je vyjádřit slova díky.

Dovolte mi, milé kolegyně a milí kolegové, abych Vám poděkoval za vaši celoroční práci pro společnosti v rámci našeho uskupení OK HOLDING.

Vážení klienti, Vám děkuji za důvěru, kterou nám projevujete a svěřujete nám do péče pojistnou ochranu Vašeho podnikání. I v budoucnu bude Vaše maximální spokojenost naší prioritou.

Nemohu opomenout poděkovat našim obchodním partnerům zejména z řad pojistitelů a dalších finančních institucí. Našich strategických obchodních partnerství si velmi cením a věřím, že proklientský přístup bude tím, co nás bude spojovat i v příštích letech.



Ještě bych si dovilil jedno velké poděkování všem z Vás, kteří jste loni poprvé nebo i opakovaně přispěli jakkoli velkou finanční částkou na dobrou věc. Ať už jsme pomohli Nadačnímu fondu dětské onkologie KRTEK nebo jsme navýšili částku na transparentním účtu OK GROUP a přiblížili se tak našemu záměru, pomoci Centru Paraple získat další potřebnou kompenzační pomůcku. Věřte, že není malé částky a jakákoli pomoc je stejně potřebná!

V první den letošního roku, roku 2018, bych Vám i Vaším blízkým rád popřál především pevné zdraví a do nadcházejících dnů správná rozhodnutí, která Vám pomohou odlišit podstatné od nepodstatného a věnovat čas právě tomu, co Vám přináší radost.

Ing. Radoslav Kubiš

A handwritten signature in blue ink, which appears to be 'R. Kubiš', written over the printed name.

At' se umíme těšit na věci, které přijdou!

Jedním ze segmentu pojištění, kterému se specialisté OK GROUP věnují, je pojištění nestátních neziskových organizací, mezi které se řadí také církve. Jedná se o pojištění nanejvýš specifické, které vyžaduje nejen perfektní znalost pojistného trhu, ale také znalost veškerých potřeb a odlišností konkrétního klienta. Nejlepší kvalifikací pro koordinaci těchto pojistných programů je osobní znalost církevní problematiky, již se může pyšnit Zuzana Bumbová, která pracovníčně působila řadu let na Biskupství litoměřickém v pozici diecézního ekonomy.

A právě paní Zuzana měla tu čest se osobně s plzeňským biskupem Mons. ThLic. Tomášem Holubem, Th.D. na přelomu roku potkat, na chvíli se zastavit, oprostít se od pracovních povinností a popovídat si o tématech, která budou zajímavá jistě i pro Vás.



Vážený otče biskupe, je nám ctí, že jste si na náš Bulletin udělal čas právě na přelomu roku. Vzpomínáte si na začátky spolupráce s OK GROUP, respektive na první kontakt s panem Kubišem?

Na první kontakt s panem Kubišem si vzpomínám velmi dobře, byl to kontakt v Hradci Králové a přiznám se, že první pocit, když jsem se dozvěděl o společnosti OK GROUP byl, že se někdo snaží o nepřátelské převzetí našeho makléře. S tím jsem také nastupoval na první setkání. Nicméně musím říci, že k pochopení celkové situace došlo relativně rychle a ze společného oběda jsme oba odcházel s tím, že se tady rýsuje šance na zajímavou spolupráci, která se pak velmi rychle rozvinula.

Kdy jste se rozhodl, že svůj život zasvětíte církvi?

Moje cesta ke kněžství byla docela složitá, nebo spíše zajímavá. Já jsem do svých sedmnácti a půl či osmnácti let neměl jedinou představu, že bych se stal knězem a důvodem proč jsem o tom vůbec začal přemýšlet, bylo to, že jsem dostal žloutenku. Ta nemoc mě vedla k tomu, že jsem tři čtvrtě roku nesměl dělat nic jiného nežli chodit na procházky, což pro mě v té době bylo docela šilené, protože jsem hrál vrcholově volejbal. Na jedné z těchto procházek, na které jsem byl s knězem z naší farnosti, najednou padla otázka, zda jsem někdy uvažoval o tom stát se knězem. Do dneška si pamatuji strom, u kterého takhle otázka padla, a od té doby jsem měl zvláštní pocit, že je to nabídka, která byla položena zcela vážně a nejenom knězem. A že mám právo říci ano či ne, ale že už je to odpověď na konkrétní nabídku, kterou jsem dostal. A tak jsem po nějaké době řekl ano.

Vracíte se někdy k tomuto místu rozhodnutí, k tomuto stromu?

V současné době se do Kostelce dostanu jen velmi málo a vždy jen na skok, ale vracím se na toto místo, protože to je místo, které pro mě má do dneška velkou sílu.

Byl jste v rozhodování o svém kněžském životě ovlivněn svou rodinou?

Moje rodina mě v mém rozhodnutí ovlivnila do té míry, že když jsem se vrátil z prvního pobytu v semináři v Litoměřicích, kde jsme se jako kněží v době komunismu připravovali na kněžské povolání, tak jsem před mým otcem zmiňoval jména mých spolužáků a on mi odvětil, že mu jsou ta jména povědomá. Teprve tehdy jsem se dozvěděl, že už můj otec se rozhodl být knězem, ale protože to bylo v roce 1947, strávil v semináři pouze jeden a půl roku a následovalo PTP a pak najednou potkal maminku a všechno bylo jinak.

Teologii jste začal studovat ještě v dobách před sametovou revolucí, bylo to obtížné? Dovedl jste si představit, že v atmosféře ovládané komunisty strávíte v řadách církve celý život?

Právě tuto otázku mi položil můj otec, když jsem mu oznámil, že bych rád uvažoval o studiu teologie a tedy o vstupu do semináře a on mi velmi vážně řekl, v těch necelých osmnácti letech, ať si to opravdu dobře rozmyslím, protože když bych se po tom rozhodl, že knězem nebudu, tak by po mně zůstalo prázdné místo, které by bolševik již nedovolil obsadit dalším kandidátem. A tato věta, kterou si také pamatuji, kde padla, pro mě byla nadále velmi důležitá. Začal jsem ještě intenzivněji přemýšlet o tom, jestli jsem připraven, s tím nadšením osmnácti let, nést složitosti spojené s kněžstvím celý život.

A tam jsem si řekl, že ano, jsem. Zásadní v tomto uvažování pro mě bylo právě to, že to byla ta konkrétní nabídka, nevím, jak jsem to jen jako moje rozhodnutí, ale jako odpověď na otázku, kterou jsem dostal. To pro mě hrálo obrovskou roli.

Zároveň jsem své rozhodnutí, tuto svou odpověď, vnímal jako zásadní vyjádření odporu proti režimu.

Téma Vaší dizertační práce bylo „Etické aspekty boje proti terorismu ve světle učení o tzv. spravedlivé válce“. Co říkáte na to, co se nyní ve světě děje?

Staré latinské přísloví říká „Nihil novi sub sole“ – „Nic nového pod sluncem“. My jsme žili v roce 1989 v představě, že před námi je naděje na mírový svět. Zhroutila se situace dvou velkých táborů, komunistického a svobodného, někteří říkali kapitalistického a my jsme očekávali, že v té chvíli je naděje na globální svobodu. Z této naděje jsme asi všichni dnes už vystřízlivěli a žijeme v realitě, ve které otázka použití vojenské síly je něčím, co znovu, ve variantách, které jsme si neuměli ani představit, zásadně ovlivňuje lidský život. Právě proto etické otázky spojené s použitím zbraní jsou a budou stále aktuální. Otázka, kdy bránit někoho silou, i s tím, že budu zabíjet, je menším zlem nežli dívat se na šílenosti, které páchají lidé, kterým jde o moc a vlastní prospěch. Toto dilema je přítomné v životě světa a není možné, pokud bereme realitu vážně, se tomuto dilematu vyhnout. A proto to je téma, které je, bohužel, aktuální. Dnes musíme, kromě teroristů řešit i jiné formy, jako hybridní válku, otázku útoků na jednotlivé politiky, například zavraždění bratra Kim Čong-una, což jsou věci zdánlivě nové, ale v podstatě jde stále o to samé, použití síly v boji o moc a ochrana těch, kteří nám jsou blízcí.

Jaký je Váš názor na neustále emotivně skloňované téma uprchlíků?

Co se týká tohoto tématu, myslím, že je nutné mít odvahu být uprostřed obou vyhra-

něných táborů. Na jedné straně zde existuje tábor těch, kteří tvrdí, že Česká republika nepřijme ani jednoho uprchlíka. Domnívají se, že uprchlíci jsou pro nás jen rizikem. Tento tábor zavírá oči před dramaty lidských osudů, které se dějí, a se kterými nechceme mít nic společného, protože by nám to ohrozilo naše pohodlí. A na druhé straně zde máme skupinu lidí, kteří by bez jakéhokoliv aspektu národní bezpečnosti otevřeli všechny dveře a přehlížejí velká rizika, která jsou s tím spojena.

Jsem přesvědčený, že je dnes velkou odvahou umět aplikovat určitý realistický pohled, který alespoň pro mě, jako pro křesťana, je zásadně otevřen pomoci potřebným jako naléhavý apel, který nemůžeme odmítnout. A těm, kterým můžeme pomoci, skutečně být nápomocni. Na druhé straně musíme být zodpovědní, protože tím nesmíme zničit svůj vlastní domov. Domnívám se, že tato seriózní diskuse je něčím, co nám skutečně chybí. Vždycky je snazší být na ideologických barikádách než hledat realistická řešení. Církev by měla být tím, kdo volá po realistickém řešení, které je zakotveno v ideálech, jež se neztrácejí, ale zároveň také v realitě světa, který žijeme kolem sebe. Toho se nám ale strašně nedostává.

Máte pocit, že současní představitelé Evropské unie mají, respektive hledají, realistická řešení nebo spíš tápou?

Měl jsem v nedávné době možnost o tomto tématu diskutovat s jedním ze současných europoslanců. Nutno říci, že pozice, kterou jsem do té doby neměl příliš na zřeteli je, že velkým problémem Evropy je určitý egoismus jednotlivých národů. Tyto národy ani nevytvořily prostor, aby mnohé věci, konkrétně téma uprchlíků, byly řešeny na evropské úrovni, protože si prostě mnohá práva nechaly na úrovni jednotlivých států. A my jsme dnes, bohužel, v Evropské unii svědky egoismu jednotlivých národů, které významným způsobem brání schopnosti společného řešení. Tento

egoismus národů není konkrétně pojmenován, ale je kryt různými floskulami na straně Evropy a my žijeme dvojitou tragédií, v egoismu národů a v neschopnosti tuto situaci pojmenovat na evropské úrovni. Evropa se v této chvíli zachovala bezzubě a velmi slabě. Protože jsme společně nebyli schopni chránit vnější hranice silou a umožnit, aby se k nám dostali skutečně potřební, jen ti, které pozveme, protože jsme je dokázali nějak identifikovat. Myslím si, že toto je velké selhání, které je vázané právě na egoismus jednotlivých národů. Připravenost například severní části Evropské unie pomoci Itálii a Řecku byla minimální, s vědomím toho, že i mnohé věci, které se děly v Řecku a Itálii, například v rovině korupce, byly velmi složité pro to, aby tam Evropská unie zasáhla.

Zažívá i církev určitý vývoj? Udály se za posledních například 50 let nějaké významné změny?

Církev zažívá vývoj v periodách mnohem kratších než je padesát let. Obrovským přelomem pro katolickou církev byl druhý vatikánský koncil v roce 1965, kdy se církev ze striktně hierarchického, centralistického modelu otevřela mnohem více tomu, co znamená život v konkrétních podmínkách jednotlivých zemí, jednotlivých kontinentů. Dalším, pro Českou republiku zásadním zlomem byl rok 1989, kdy církev získala svobodu a byla najednou postavena před otázky, které posledních 50 let neřešila, řešit neuměla a do dneška někdy řešit neumí. Přišly výzvy, které byly mnohem větší, než jaké byly personální schopnosti a kapacity církve. Poslední dvě změny, které bych jmenoval jako velké, jsou v první řadě restituční zákon, jež postavil před církev zodpovědnost hlásat evangelium za své. Jak říkám, je to něco zásadního, co pro církev není vůbec jednoduché, ačkoliv je to nesmírně obohacující a směřující ke zralosti církve. Druhou významnou změnou, kterou teď prožíváme, je to, že máme papeže Františka, který

obrací kormidlo církve k větší otevřenosti a pochopení pro menšiny na okraji společnosti. To jsou věci, které církev významně proměňují. V žádném případě tedy nemůžeme říci, že žijeme v nějaké ztuhlé kleci církve, žijeme ve velmi dynamické době, která se rychle vyvíjí.

Mezi laickou veřejností se stále objevují domněnky, že církev v České republice je řízena z Vatikánu. Objevily se i spekulace, že celá částka z církevních restitucí je zasílána do Vatikánu. Jak hodně ovlivňuje dění Římskokatolické církve u nás aktuálně zvolený papež František*?

Papež František je někdo, kdo velmi kontinuálně navazuje na Jana Pavla II. a Benedikta XVI., nicméně přidává k tomu svoji zkušenost z Jižní Ameriky a svou jezuitskou vytrvalost. Z tohoto důvodu církev v současné době prochází velkým třibením jezuitského „natolik, nakolik“. Tzn. otázka nakolik věci, které děláme, skutečně slouží k tomu, abychom hlásali evangelium, je mnohem více v popředí. Papež František je více nežli jeho předchůdci ochoten zpochybňovat mnohé historicky dlouhodobě vžitě vnější formy tím, že se ptá, nakolik tyto formy a tento styl života slouží k tomu zásadnímu, co máme dělat, tedy hlásání evangelia dnešnímu člověku tam, kde jsme. Tyto otázky se promítají v oblasti materiální, pastorační i strukturální. Papež František nás vede k revizi onoho „natolik“ to budeme dělat – „nakolik“ to vede k evangelizaci. A to život v církvi významným způsobem ovlivňuje.

A v jaké „kondici“ je křesťanství u nás?

Křesťanství je u nás něčím, co je žito menšinou ve společnosti. O tom není diskuse. Na mnoha místech se křesťanská tradice významně vzdálila tomu, co konkrétní lidé dneška žijí. Na druhou stranu já i tady v západních Čechách, kde je vykořeněnost křesťanství veliká, z důvodu odsunu našich spoluobčanů německé národnosti po druhé světové válce, zjišťuji, že připravenost na tyto kořeny navázat, pokud budou souvislosti vysvětleny nikoliv ideologicky, ale s otevřeností pro lidské



Plzeňský biskup Mons. ThLic. Tomáš Holub, Th.D.

- vystudoval filozofii a teologii na Cyrilometodějské bohoslovecké fakultě v Litoměřicích (1985–1989); teologii na Katolické teologické fakultě v Salzburgu v Rakousku (1990–1991)
- magisterské studium teologie absolvoval na Katolické teologické fakultě Univerzity Karlovy v Praze (1993)
- dále jeho akademická příprava zahrnovala studia na Papežské lateránské univerzitě v Římě (2007–2008) a hamburském Institut für Theologie und Frieden (studijní pobyty 2005–2008); doktorát z morální teologie na Katolické teologické fakultě Univerzity Karlovy v Praze, kde obhájil svou dizertaci z křesťanské etiky na téma „Etické aspekty boje proti terorismu ve světle učení o tzv. spravedlivé válce“

Od roku 2006 do roku 2017 působil jako poradce ministra obrany pro duchovní službu. Svatý otec Jan Pavel II. jej 14. července 2003 jmenoval Kaplanem Jeho Svatosti.

Dne 12. února 2016 byl jmenován biskupem plzeňské diecéze, jeho biskupské svěcení a převzetí biskupského úřadu se uskutečnilo v sobotu 30. dubna 2016. Je předsedou Ekonomicko-právní komise ČBK a členem Komise pro katolickou výchovu ČBK.

hledání, je obrovská. Je doba, kdy křesťanství nabízí pohledy na základní otázky, ale je žádáno, aby toto bylo nabízeno způsobem, který vysvětluje nejpodstatnější věci, ale nezačíná s vnějšími formami.

Jak vnímáte úlohu křesťanské strany v současné společnosti a politice po podzimních volbách?

To, co nám dnes chybí, je trpělivost a naděje. To jsou hodnoty, které má křesťanství vepsané ve svém erb. Být hlasateli naděje a trpělivosti jako hodnot, které nejsou vázány na dobu čtyř let volebního období, ale mají perspektivu lidského života je to, co má dnes církev nabízet společnosti jako horizont, ve kterém žijeme, ať už vyhrál volby kdokoliv.

S ohledem na doznívající vánoční svátky: stihnete jako biskup vnímat atmosféru Vánoc, kdy pro duchovního je toto období časem „pracovně náročným“?

Učím se prožívat vánoční svátky jako biskup. Toto byly moje druhé Vánoce v pozici biskupa a rytmus služby u biskupa je trochu jiný než u kněze, který slouží ve farnosti. Myslím, že v tomto ohledu jsem na tom o trochu lépe, než moji spolubratři ve farnostech, neboť moje služba je o Vánocích spojena se slavnostními bohoslužbami, na které je možno pozvat široký okruh lidí, kteří něco očekávají. Po tomto setkání ne následuje maraton dalších bohoslužeb, který patří k životu kněží ve farnosti. Proto můžu být více naladěn a otevřen pro mimořádná setkání o půlnoční, na Boží hod vánoční, na Silvestra či na Nový rok. Myslím, že tato setkání mají určitou atmosféru výjimečnosti, a že jsem je prožil po dva roky jako něco, co člověka spíše nabíjí, než aby jej to vyčerpávalo.

Víme o Vás, že jste náruživý sportovec. Jsou pro Vás chvíle strávené například na lyžích, chvílemi, kdy si takzvaně vyčistíte hlavu, nebo naopak chvílemi, kdy se sám a v klidu zamýšlíte nad problémy, které aktuálně řešíte? Jaké další sporty máte rád?

Když člověk jezdí rychle na lyžích, tak se nad ničím moc nezamýšlí, snad jen nad tím, aby někoho neporazil. Je to spíše dávka adrenalinu, která mi pomáhá relaxovat a nechá zapomenout na věci, které každý z nás, kdo za něco odpovídá, musí řešit během všedních dnů. Pro mě je sjezdové lyžování, běžky, ale i snowboard v zimním období úžasnou možností, jak si odpočinout. V létě pak k tomu přidám chození a lezení po horách, kolo, tenis, fotbal. Zkrátka kromě boxu dělám všechny sporty.

Oddělujete pracovní a soukromý život, nebo je biskup v práci 24 hodin denně?

Jestliže se nestane něco mimořádného, tak můj biskupský důchod nastane za 25 let. Tak si říkám, že přece jen je potřeba trochu odpočívat, aby se těch 25 let dalo žít, a nejen přežívat. Z toho důvodu jsem si od začátku stanovil v kalendáři „day off“, což samozřejmě není možné, aby byla neděle či sobota. Pokouším se, abych měl jeden den v týdnu volný, a pak většinou vyjedu někam mimo diecézi, do Prahy nebo na hory, zkrátka někam, kde nejsem v pozici, že každý, koho potkám a patří do církevní oblasti, je můj podřízený. A to si nějak užívám a je to pro mě důležité.

Roky končící osmičkou nebyly v historii pro náš národ roky příliš optimistickými -

1918, 1948, 1968.... Máte nějaká konkrétní očekávání od roku 2018?

Ke křesťanství patří, že není pověřivé. Z tohoto důvodu bych osmičky až tak nepřeceňoval. Rok 1918 jako vznik Československa je vázán k roku, který nastupuje, tím stoletým výročím, a to si myslím, že nebyla doba nějak negativní. Osobně si říkám, že největší nebezpečí pro člověka je, když od života už nic neočekává a myslí si, že Pán Bůh jej nemůže překvapit. Já jsem velmi zvědavý, čím nás Pán Bůh v roce 2018 překvapí, a protože jsem optimista, tak se na to těším.

Můžeme Vás na závěr požádat o přání pro naše čtenáře do nového roku?

Já už jsem přání čtenářům vlastně vyslovil, nám všem jsem přál, abychom se uměli těšit na věci, které přijdou. Abychom měli v sobě naději, že budoucnost má v sobě rozměr dobra, protože v okamžiku, kdy tohle ztratíme, tak z nás budou lidé, kteří budou flegmatictí nebo ironičtí. A flegmatismus i ironie nejsou dobré vlastnosti. Takže já nám všem přeju, ať se umíme těšit!

Autor: Zuzana Bumbová
specialistka pojištění speciálních rizik

OK GROUP a.s.
MAKLERSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

Asociace českých pojišťovacích makléřů se staronovým vedením

Prezidium Asociace českých pojišťovacích makléřů zvolilo koncem listopadu 2017 na další dvouleté funkční období své vedení. I v příštím období bude členem prezidia Ing. Zdenka Dufková z naší společnosti a v Etické komisi bude i nadále působit JUDr. Pavel Škvrna, právní zástupce a compliance specialista pro uskupení OK HOLDING.

AČP M
ASOCIACE ČESKÝCH POJIŠŤOVACÍCH MAKLEŘŮ

Křest CD Matyáše Nováka v PETROF GALLERY



V předvečer státního svátku, 16. listopadu 2017, se v Hradci Králové uskutečnil svátek kulturní: společnost PETROF, spol. s r.o. slavnostně otevřela v areálu své továrny obchodní a kulturní centrum PETROF Gallery. Nové místo setkávání vzniklo na ploše 1600 m² rekonstrukcí staré výrobní haly,

jejíž součástí byly v minulosti například intonérské kabiny a donedávna sloužila především jako skladový prostor.

Při této příležitosti bylo také pokřtěno nové CD Matyáše Nováka s názvem Léta putování: Švýcarsko (ANNÉES DE PÈLERINAGE : PREMIÈRE ANNÉE :

SUISSE). Jedním z kmotrů byl Radoslav Kubiš, který Matyášovi předal dárek ve formě certifikátu o pojištění úrazu a trvalé nezpůsobilosti profesionální hry na klavír a přitom mu popřál, aby tohoto pojištění nemusel nikdy využít a mohl svůj mimořádný talent dále rozvíjet.

OČEKÁVANÉ UDÁLOSTI ROKU 2018

LEDEN – Česká kancelář pojistitelů – Návrat příspěvku nepojištěných

Od ledna 2018 čeká na všechny motoristy významná změna v podobě obnovení příspěvku České kanceláře pojistitelů za každý den, kdy je vozidlo bez povinného ručení.

DUBEN – Veletrh TechAgro

Ve dnech 8.–12. 4. 2018 se uskuteční jeden z největších zemědělských veletrhů ve střední Evropě – TechAgro. Společnosti OK GROUP, Agroteam CZ a DOTin Vás srdečně zvou k návštěvě své expozice. Těšíme se na setkání s Vámi!

KVĚTEN – GDPR (General Data Protection Regulation)

V květnu vstoupí v účinnost nový právní rámec ochrany osobních údajů v evropském prostoru s cílem hájit co nejvíce práva občanů Evropské unie proti neoprávněnému zacházení s jejich daty a osobními údaji.

Okénko pojišťovacího zprostředkovatele

Mgr. Jiří Hruban z Třebíče spolupracuje se společností OK GROUP už více než 10 let. Do pojišťovnictví zapojil jak svou ženu, tak také svého syna. Baví ho cestování, houbaření, jízda na kole, na lyžích a chalupaření. Jiří získal za obchodní výsledky v roce 2016 bronzový certifikát.

Je krátce po vánočních svátcích, měl jste jako „pojišťovák“ čas, si je užít se svou rodinou, nebo jste pořád „jednou nohou“ v práci?

Vánoce si nenechám vzít, užívám si odpočinek s rodinou na chalupě. Tradičně dodržujeme v obci zpívání koled u kapličky se svařákem od místních hasičů a průvod oveček večerní obcí.

Jaký byl pro Vás rok 2017?

Hoďné práce, dobré výsledky a neustálý boj o klienty.



Dáváte si novoroční předsevzetí?

Nedávám, všechno splním během roku.

Vnímáte posuny, které se napříč uskupením OK HOLDING dějí?

Změny registruji. Změna je život a OK HOLDING je živý organismus, ne-

ustále se rozvíjí. Pokud se mě změny týkají, snažím se je vnímat.

Je něco, co byste od vedení společnosti v roce 2018 očekával? Máte nějaký konkrétní nápad, co by Vám ve Vaší práci pomohlo?

Od vedení očekávám posílení značky OK HOLDING na trhu.

Uvítal bych více osobních setkání s upisovateli jednotlivých pojišťoven, zejména v průmyslovém pojištění s orientací na nové produkty.

Co byste nám všem z pojišťovnictví a také našim klientům v tomto roce přál?

Popřál bych mladším hodně pracovního elánu, starším větší odolnost proti stresu a všem hlavně zdraví a pevné nervy po celý rok.

Autor: redakční rada



Pojistitelé – naši obchodní partneři

3. DÍL: ALLIANZ POJIŠŤOVNA

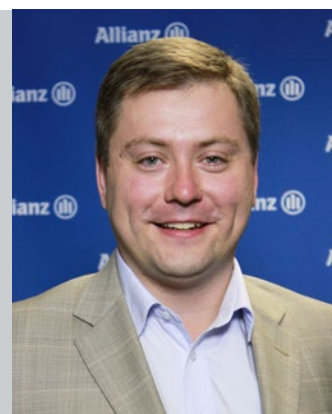
S vámi od A do Z

Historie Allianz se začala psát v roce 1890, kdy byla společnost založena v Berlíně bankéřem Wilhelmem Finclm a pojišťovacím specialistou Carlem Thiemem. Na český trh vstoupila Allianz v roce 1993 a její pobočka je zde stoprocentní dceřinou společností světového pojišťovacího koncernu Allianz SE. Během svého více než dvacetiletého působení se společnost vypracovala mezi tři nejlepší pojišťovny v České repub-

PETR HRBÁČEK

vystudoval obor finance a matematické metody na Ekonomické fakultě Vysoké školy báňské Technické univerzity Ostrava. Svoji profesní dráhu začínal v bankovníctví, kde se věnoval klíčovým korporátním klientům.

Od roku 2005 působí v pojišťovnictví. Nejprve pracoval v České pojišťovně, kde byl ředitelem úseku korporátního prodeje. Od roku 2011 měl v Allianz odpovědnost za pojištění průmyslu, makléřský obchod a upisování. Roku 2014 se stal členem představenstva Allianz pojišťovny s odpovědností za obchod.



lice. Značka Allianz, která letos oslavila 127. narozeniny, patří mezi stovku nejsilnějších globálních značek a každoročně své postavení ještě posiluje. Od roku 1999 používá společnost Allianz nové logo, které v sobě organicky propojuje motivy tradice i moderního vývoje. Zjednodušený symbol Allianz – orel – v něm zároveň charakterizu-

je tři hlavní oblasti podnikání: pojišťovnictví, penzijní společnost a správu aktiv.

O Allianz pojišťovně na českém pojistném trhu, ale i o tom, jak prožil Vánoce a na co se v pracovním i osobním životě chystá v roce 2018, jsme si povídali s panem Petrem Hrbáčkem, členem představenstva Allianz pojišťovny.

Dovolte, abych první otázkou navázala na náš krátký úvodník. Nikdy jsem nepřemýšlela nad tím, co logo Vaší pojišťovny znázorňuje a orel mě velmi překvapil. S Allianz pojišťovnou jste spjatí od roku 2011. Znáte historii Vašeho současného loga? Ztotožňujete se s ním?

Tři pilíře v logu Allianz, které dnes skutečně symbolizují pojištění, peníze a investice, tedy klíčové oblasti podnikání naší společnosti, mají opravdu původ v orlovi. V roce 1890 ještě na logu tento dravec navíc držel znaky Mnichova a Berlína, tedy domovských měst Allianz, ale ta později zmizela. Současná podoba loga je ze 70. let minulého století, kdy se barvou Allianz stala modrá. A ano, ztotožňuji se s ní, protože našim cílem je poskytovat kvalitní pojištění, peníze a investice, a protože modrá je dobrá 😊.

Na bilancování je dnes ještě brzy, přesto, můžete našim čtenářům již nyní alespoň krátce shrnout, jaké byly největší úspěchy Allianz pojišťovny v roce 2017?

Do roku 2017 jsme vstoupili s naší novinkou – Autopojištěním podle ujetých kilometrů. O tom, že se líbí motoristické veřejnosti, svědčí více než 100 tisíc smluv, které jsme do této chvíle uzavřeli. A podtrhují to i naše výhry v prestižních soutěžích. Počínaje Zlatou korunou, kde Allianz AUTO získalo ocenění Nejlepší novinka ve finančních produktech, až po Nejlepší pojišťovnu 2017, kde získalo titul Pojišťovací inovátor. Mimochodem, Inovátora jsme získali už popáté.

A nesmím zapomenout ani na naše životní pojištění, které zvítězilo v soutěži finančního portálu Finparada.cz a získalo i zlatou medaili v kategorii Klienty nejprívětivější životní pojišťovna v rámci Nejlepší pojišťovny – Geny HN.

Na co se můžeme společně s našimi klienty těšit v letošním roce, připravujete nějaké produktové novinky?

Klademe důraz nejenom na produktové inovace, ale také na rychlejší, jednodušší a pohodlnější služby pro klienty. V roce 2017 jsme například představili první verzi naší nové aplikace Allianz CZ, která měla velmi pozitivní ohlas a letos do ní budeme přidávat další funkcionality. Mimo jiné například možnost během malé chvíle nahlásit pojistnou událost anebo zadávat přímo z této aplikace změny ve svých smlouvách.

Co Vás na pojišťovnictví baví a co naopak „štve“?

Pojišťovnictví je velmi kreativní obor, který neustále kopíruje vývoj společnosti, techniky, pracovních postupů atd. Stále vznikají nová rizika a neustále se musíte učit nové věci. Pojistit lze prakticky vše. V praxi se setkávám s pestrou škálou zajímavých klientů z různých odvětví, od zemědělců až po zástupce velkých nadnárodních koncernů.

A co mě štve? Mrzí mě, že klienti někdy na trhu dostávají složité produkty. V Allianz se je snažíme maximálně zjednodušit. Naším cílem je, aby měl klient

od začátku ve svém pojištění jasno a aby jej vnímal jako skvělou službu se silným partnerem v zádech.

Jak jste prožil vánoční svátky? Víme, že máte velkou rodinu, umíte se „přepnout“ do role tatínka alespoň o Vánocích, nebo se ve Vaší pracovní pozici život soukromý od života pracovního ani úplně oddělit nedá?

Ano, mám tři děti, takže roli tatínka musím zvládat nejenom o Vánocích. Vánoční svátky jsme si užili, není nic hezčího, než dětský výraz pod rozsvíceným stromčkem. Oddělit pracovní život od soukromého je složité, ale žijeme v digitální době, která mi umožňuje být neustále v kontaktu s těmi, které zrovna potřebuji. A to může být třeba i při procházce s kočárkem.

Dal jste si na Silvestra nějaké předsevzetí? Pokud ne, máte nějaké osobní nebo pracovní přání, na jehož splnění budete v tomto roce usilovně pracovat?

Více sportovat 😊.

Co byste do roku 2018 popřál našim čtenářům?

Hodně zdraví, spokojenosti a rodinné pohody. A k tomu patří i přání spokojeného života bez pojistných událostí, avšak s kvalitní pojišťovnou v zádech. Protože jeden nikdy neví.

Autor: redakční rada

OK GROUP a.s.
MAKLERSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

OK GROUP PARTNEREM SOUTĚŽE DAŇAŘ & DAŇOVÁ FIRMA ROKU 2017

3. listopadu 2017 byl zahájen již 8. ročník soutěže ČSOB Daňář & daňová firma roku. Hlasování probíhá na stránkách www.danarroku.cz a bude ukončeno 12. ledna 2018. Výsledky soutěže budou vyhlášeny na slavnostním galavečeru o měsíc později, konkrétně 15. února 2018.

DAŇAŘ &
DAŇOVÁ
firma roku
2017

Z panelové diskuze pro finanční poradce

Na odborných portálech byla koncem minulého roku publikována diskuze pro finanční poradce. Hosty této diskuse byli zástupci broker poolových společností. Za společnost OK KLIENT diskutoval Štefan Tillinger, partner společnosti OK GROUP a OK KLIENT.

Kde vidíte firmu za dva roky a na jaký typ poradců se soustředíte?

Společnost OK KLIENT kontinuálně od svého začátku roste. Samozřejmě, když je společnost malá, tak je jednodušší udržovat určité tempo růstu, protože základna je malá a pokud říkáme, že rosteme o 35–40 % ročně, tak bych určitě chtěl, abychom i v následujících dvou letech stejné tempo růstu udrželi. To samozřejmě není vůbec jednoduché, protože trh se chová tak, jak se chová, lidé si mají z čeho vybírat, takže o to víc se musíme snažit poskytovat co nejkvalitnější servis.

Pokud jde o to, na jaké spolupracovníky nebo společnosti cílíme, nelze na to jednoduše odpovědět a takto paušalizovat. Máme malé skupiny, kde je 6 nebo 7 obchodníků, ale také máme společnosti, které mají 300 obchodníků a jde vždy o to, najít vhodný model spolupráce, aby jim servis vyhovoval. Což samozřejmě zaměstnává naše IT oddělení. Abychom byli schopni implementovat a spravovat všechny jimi nastavené kariérní modely a rovněž všechny potřebné provizní modely, neustále vyvíjíme a zdokonalujeme náš informační systém a snažíme se všem optimálně vyhovět. Musím konstatovat, že se nám tato práce daří.

Jaká je vlastně výhoda spolupracovat s menší broker poolovou organizací?

Jsme asi jedinou skupinou, která komplexně pokrývá potřeby klienta od retailového finančního poradenství, přes korporátní pojištění a současně také v oblasti dotačního poradenství a investic. Naše komplexnost je jedineč-



ná tím, že každý náš spolupracovník má možnost klientům nabídnout toto široké spektrum služeb, což je bezesporu pro klienty komfortní řešení a zároveň nenecháváme prostor konkurenci.

Naše společnost OK KLIENT patří počtem finančních poradců ke společností střední velikosti, které jsou však obvykle hybnou silou vývoje. Snažíme se přicházet s novinkami pro stále lepší zázemí našich spolupracovníků, nabízíme kontinuálně vyšší kvalitu servisu než velké „moly“, které nejsou stejně pružné v zavádění změn.

Jaké chyby dělají poradci při výběru servisní organizace?

Asi tou nejčastější chybou je to, že se poradci dívají jen na výšku provizí, kterou jim poskytuje servisní organizace. Postupně si všichni poradci uvědomují, že to není jen o provizích. Nedílnou součástí je samotný servis, zpracování, IT systémy, aplikace pro sjednání a správu pojištění. Dnes už je tato chyba naštěstí stále méně a méně častá.

Můžete jmenovat pět výhod, které odlišují společnost OK KLIENT od konkurence?

Na prvním místě je to zcela jistě komplexnost poskytovaných služeb, jak jsem již dříve zmínil. Druhou věcí je určitě podpora, kterou poskytujeme v oblasti IT, především v podobě vlastních aplikací a systémů například sjednavače pojištění. Dále bezesporu lidé. Všichni v podpoře obchodu jsou ve svém oboru profesionálové s velkou dávkou zkušeností. Za čtvrté musím zmínit flexibilitu zpracování jednotlivých provizních schémata, provizí a kariér jednotlivých společností, které s námi spolupracují. A poslední výhodou, nikoli však významem, je naše členství v silném profesním uskupení OK HOLDING.

Všechny díly celé diskuse naleznete na odborném portálu www.poradci-sobe.cz nebo na www.investujeme.cz. Diskusi moderoval Martin Viktora, zakladatel www.poradci-sobe.cz.

Text byl zkrácen a upraven pro redakční účely.

Autor: redakční rada

Jak si zajistit nikdy nekončící přísun klientů



Milan Bosák začínal jako malý řadový „pěšák“ v jednobarevné finančně-poradenské společnosti. Dnes řídí svoji vlastní firmu, spolupracuje se společností OK KLIENT a díky službám, které nabízí, nemá o nové klienty nouzi. Drží se těchto zásad: buď nejlepší v oboru, buď svým klientům oporou v těžkých životních situacích, buď jim přítelem, na kterého se vždy s důvěrou obrátí.

Milane, ve finančním poradenství jste začínal už v roce 2007. Jaké byly Vaše začátky a jak jste dospěl ke spolupráci s broker poolem?

V roce 2007 jsem začínal v jednobarevné společnosti. Na základě požadavků svých klientů jsem pochopil, že nejsem finanční poradce, ale finanční prodejce. Toto jsem změnil tím, že jsem začal pracovat jako poradce v systému MLM. Zde jsem zjistil, že budu klientskou základnu někomu jinému, ne sobě. Proto už byl můj třetí přesun přímo do poolové společnosti. Nejprve jsem spolupracoval s menším broker poolem, ale koncem minulého roku jsem se seznámil se společností OK KLIENT. Sdílené hodnoty a nové obchodní příležitosti mě přesvědčily ke spolupráci. Věřím, že je to moje poslední změna obchodního partnera.

Vím, že o nové klienty nemáte nouzi. V čem je Vaše přidaná hodnota?

Přidaná hodnota pro klienty www.milbos.cz tkví v tom, že nejsme



použí „sjednávač“ smluv. Klientům na základě našich letitých zkušeností doporučíme výběr produktů dle jejich požadavků, ale i výběr kvalitního pojišťovacího či finančního ústavu. Tato volba je důležitá i co do vyřizování případných pojistných událostí. Dále, což je jistý krok ke klientské spokojenosti, pojistné události z těchto pojistných smluv na základě zplnomocnění od klientů za klienty i vyřizujeme. Tyto musí být vyřízeny rychle, profesionálně, bez zbytečných průtahů.

Pojistné události vyřizujete jen u svých klientů?

Pomoc při likvidaci pojistných událostí nabízíme i lidem, kteří přes MILBOS nemají sjednanou žádnou pojistnou smlouvu. Zabýváme se i takovými pří-

pady, kde je zapotřebí znaleckých posudků nebo právního zastoupení klienta, zejména v případech dopravních nehod a pracovních úrazů. V podstatě kdokoli může najít naše služby na stránkách www.guderil.cz. Pro nás je to nikdy nekončící přísun klientů.

Kromě pomoci při řešení pojistných událostí pomáháte i lidem s oddlužením. Jak jste se k tomu dostali?

Setkáváme se s klienty, kteří chtějí půjčit peníze, a z rozhovoru s nimi pak vyplývá, že se např. nechali někde napálit a podlehli lichvě. Setkali jsme se i s úvěrovou smlouvou, kde bylo RPSN ve výši 1 558,95 % p.a.! Výdaje takto napálených lidí jsou časem vyšší než příjmy a dostávají se tak do dluhové pasti. Rozhodli jsme se těmto lidem pomoci a založili jsme spolek www.lidevnouzi.cz. Náš spolek má

akreditace od ministerstva spravedlnosti a je oprávněn s klienty řešit insolvenční. Jedná se o neziskovou organizaci.

Říkal jste, že dříve jste spolupracoval s jiným broker poolem. Můžete tedy srovnávat. Jak hodnotíte dosavadní spolupráci se společností OK KLIENT?

Shrnou-li moje roční působení, musím použít pouze superlativy. OK KLIENT je zásadní oporou mé firmy, pro mě primárně ve formě aplikací usnadňujících mou práci. Každý den mě přesvědčuje o tom, že mám toho nejlepšího obchodního partnera.

Autor: Ondřej Vaverka
ředitel pro obchodní síť



Ocenenie pre OK GROUP SLOVAKIA

Dňa 24. októbra 2017 sa uskutočnila každoročná maklérska konferencia poisťovne Allianz – Slovenská poisťovňa, a.s., ktorej sa zúčastnili najvýznamnejší obchodní partneri z radov finančných agentov. Naša spoločnosť bola medzi pozvanými a nás teší, že pri oceňovaní tých najlepších sme neodišli naprázdno.

Tento rok sme sa umiestnili v rámci poistenia poľnohospodárskych rizík na druhom mieste. Toto ocenenie nás teší a keďže vývoj spolupráce smerom k jednotke na slovenskom trhu medzi poisťovňami neustále rastie, veríme, že nie je

posledné a na budúci rok sa podarí dosiahnuť aj na ocenenie najvyššie. Ocenenie prevzala generálna riaditeľka Monika Grellová z rúk najvyšších predstaviteľov Allianz – Slovenská poisťovňa, a.s. – p. Todora Todorova, predsedu predstavenstva, p. Dušana Quisa, člena predstavenstva a p. Mariany Hurtoňovej, riaditeľky Odboru obchodu neživotného a firemného poistenia.



Autor: redakčná rada



Stretnutie mladých farmárov pod záštitou OK GROUP SLOVAKIA

Spoločnosť OK GROUP SLOVAKIA, a. s., je dlhoročne partnerom mnohých významných odborných inštitúcií a združení. Jedným z nich je aj Združenie mladých farmárov na Slovensku – ASYF, ktoré sa zaoberá problematikou, s ktorou je činnosť našej spoločnosti úzko spätá cez poistenie poľnohospodárskych rizík.

Dňa 3. novembra 2017 sa uskutočnila Oslava pri príležitosti 10. výročia Združenia mladých farmárov na Slovensku, ktorá sa konala vo Wellnes hoteli Patince. OK GROUP SLOVAKIA bola partnerom tejto významnej akcie, na ktorú prijali pozvanie aj významní hostia: generálny riaditeľ sekcie poľnohospodárstva Ing. Štefan Ryba, PhD., riaditeľka sekcie pôdohospodárskych podpôr PPA Ing. Lucia Szlamenková, prezident mladých agrárikov ČR Petr Mahr, výkonný riaditeľ mladých farmárov z Maďarska Lajos Mikula. Medzi účastníkmi boli samozrejme aj klienti našej spoločnosti. Program začal po privítaní hostí vysadením pamätného stromčeka lipy v areáli wellness hotela.



Stromček vysádzal predseda združenia Milan Jurky, bývalý predseda Ing. Bálint Pém a generálny riaditeľ sekcie pôdohospodárstva Ing. Štefan Ryba, PhD. Bývalý predseda pán Ing. Bálint Pém hovoril o začiatkoch ASYF, doc. Ing. Patrik Rovný, PhD. priblížil prítomným históriu združenia. Inšpirujúcu prednášku predniesol prítomným pán Ing. Zsolt Bindics, bývalý člen predsedníctva. Predseda združenia ASYF pán Milan Jurky predstavil vízie a ďalšie smerovanie združenia v budúcich rokoch, odovzdal ocenenia čestným členom zdru-

ženia a poďakovania aktívnym členom, ktorí pomáhali pri prípravách nultého ročníka Dňa mladého farmára.

Celé podujatie sa nieslo vo veľmi inšpiratívnom duchu, bolo plné príjemných stretnutí a zaujímavých tém, z ktorých mnohé boli predzvesťou ďalšieho napredovania aj spolupráce s našou spoločnosťou.

Autor: Monika Grellová
generálna riaditeľka



OK BROKERS: Nové cesty, nové možnosti

Společnost OK BROKERS oslaví 1. května 2018 své druhé narozeniny. Jaký byl uplynulý rok 2017 a co se plánuje na ten další?

Naše aktivity v roce 2017 by se daly rozdělit na dvě hlavní části, které spolu ovšem velmi úzce souvisí. První se týkala prezentace možnosti spolupráce s OK BROKERS u jednotlivých makléřských společností a v té druhé jsme se zaměřili na vylepšení a zefektivnění všech našich servisních činností.

Když se ohlédnu na samý začátek roku 2017, jedna z prvních velkých otázek byla, pro který typ makléřských společností budeme nejpřínosnější? Pro menší brokery orientující se na retailové pojištění? Pro střední brokery s průmyslovým pojištěním? Pro finančně-poradenské společnosti? Pro firmy pracující převážně s životním pojištěním? Nebo snad pro všechny?

Naší ambicí bylo vytvořit natolik zajímavou nabídku, abychom byli rovnocenným partnerem do diskuze jednoduše všem. Každý ze zmíněných modelů však funguje mírně odlišným způsobem a tudíž se liší i jeho potřeby. Například, menší broker pooly mají dnes zvýšené nároky na softwarové systémy pro správu a evidenci smluv, které umí i strukturálně rozdělit provize. Průmyslového makléře naopak zajímají možnosti nestandardních ujedná-

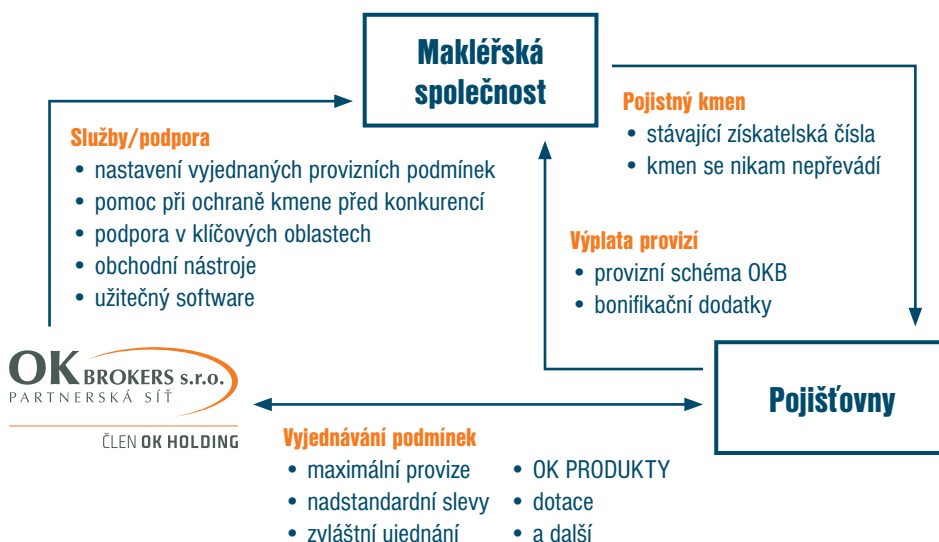


ní, metodika a exklusivní ceny. Retailový pojišťovací agent zase nemůže pracovat bez kvalitních srovnávacích nástrojů, a tím celkový výčet potřeb zdaleka nekončí. Nehledě však na zaměření, všichni zprostředkovatelé mají jedno společné: chtějí svým klientům poskytovat prvotřídní servis, mít za to adekvátní odměnu a minimalizovat čas strávený v kanceláři u počítače. A právě tyto tři společné prvky nám posloužily jako vodítko a ukazatel, kterým směrem se vydat. Každá ze společností v uskupení OK HOLDING nabízí širokou paletu různorodých možností a byl skutečně nelehký úkol identifikovat,

funkčně propojit a vložit do jedné komplexní nabídky ty služby, které budou pro makléře nejužitečnější.

K dnešnímu dni spolupracují s OK BROKERS již více než dvě desítky makléřských firem, které společně atakují hranici 370 000 000 Kč v předepsaném pojistném. Troufám si tak tvrdit, že se podařilo naši vysokou ambici naplnit a touto formou bych rád poděkoval všem zúčastněným kolegům z OK HOLDING za aktivní přístup.

V roce 2018 nás čeká kontinuální pokračování v tom, co jsme v roce 2017 začali. Dále budeme hledat cesty, jak najít společnou řeč i s ostatními makléřskými společnostmi, budeme prohlubovat, vylepšovat a rozšiřovat portfolio služeb a benefitů a především, ještě více se zaměříme na poskytování špičkového servisu. K dosažení tohoto cíle nám zcela jistě pomůže i plánované rozšíření našich řad o nové spolupracovníky, pro které bude výše zmíněný „špičkový servis“ prvořadým úkolem.



Autor: Lukáš Horáček
ředitel společnosti

Agroteam CZ opět leaderem na trhu zemědělských dotací

Uběhl další rok, již v pořadí třetí pod křídly uskupení OK HOLDING. Tento rok se pro Agroteam CZ nesl v duchu upevnění své pozice na trhu. Podzimní příjem žádostí v rámci PRV pro nás znamenal opět rekordní výkon v počtu zpracovaných žádostí. Ačkoliv alokace byla oproti minulým letům snížena, zájem žadatelů byl nevidaný. Pokud jsme v roce 2015 jen v rámci Programu rozvoje venkova zpracovali přes 270 žádostí, v roce 2016 už to bylo přes 330 žádostí a v roce 2017 více než 400. Pokud bychom údaje doplnili i o další typy projektů, například podaných prostřednictvím Operačního programu životního prostředí nebo Operačního programu rybníkářství, byla by čísla ještě mnohem vyšší.

Vzhledem k nižší alokaci pro rok 2017 sice celková úspěšnost doporučených žádostí klesla, avšak ve většině opatření je naše úspěšnost oproti republikovému průměru o 15 i více procent vyšší. Za těmito výsledky stojí ohromné úsilí a nasazení celého patnáctičlenného týmu.

Naše práce je však do značné míry přímo ovlivněna rozsahem a zaměřením vyhlášených výzev, proto je nezbytné neustále sledovat všechny další již ve fázi jejich přípravy. Dotační politika ministerstva zemědělství byla v minulých letech velmi příznivá, zejména v letech 2015 a 2016 byla významně navýšena alokace pro investice. Také rozšíření portfolia podporovaných investic o zemědělskou techniku motivovalo širší okruh



zemědělských podnikatelů k investicím s dotační podporou. Dosavadní vysoká úspěšnost v čerpání je pak dalším motorem investiční aktivity. Z dlouhodobého hlediska tak postupně roste počet žadatelů. Dalším faktorem, který se v roce 2017 pravděpodobně podepsal na zvýšené chuti investovat, je zlepšení situace na trhu s mlékem.

Z hlediska struktury našich klientů můžeme také pozorovat několik zajímavých trendů. S rostoucím počtem žádostí v rámci České republiky mírně klesá počet námi zpracovaných žádostí pro menší zemědělce, u kterých je jednoznačná orientace žadatele na cenu služby. Oproti tomu nám nezanedbatelně roste počet větších žadatelů s velkými a náročnými investicemi. V některých opatřeních tak dosahujeme téměř 20% podíl na trhu.

Zde je naopak patrná orientace klienta na kvalitu a rozsah našich služeb.

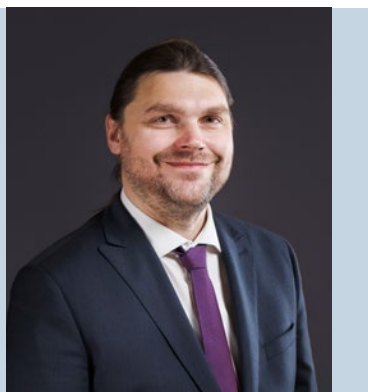
I rok 2018 bude pro Agroteam CZ zajímavý. V rámci Programu rozvoje venkova sice proběhne jarní i podzimní příjem žádostí, objem vyčleněných prostředků však bude pravděpodobně ještě mírně nižší, než v roce 2017. Také v rámci Operačního programu Životní prostředí je stále obtížnější hledat dotační příležitosti pro zemědělské podnikatele. Nový rok se pro nás proto nese v duchu vyhledávání nových příležitostí a dalšího upevnování pozice na trhu. Je nezbytné se proto soustředit zejména na posilování obchodních vazeb s našimi stávajícími klienty. Vzhledem ke stále se zvyšující náročnosti administrace je tu i prostor na neustálé zlepšování vnitřních procesů.

Ačkoliv nás v roce 2018 čeká mnoho úkolů, věřím, že díky skvělému týmu se opět podaří dosáhnout nadprůměrných výsledků a potvrdit tak pozici Agroteamu CZ jako jedničky na trhu s dotačním a provozním poradenstvím pro zemědělské podnikatele.

VÁCLAV VČELÁK

vyštudoval Zemědělskou fakultu Jihočeské univerzity, obor provozní podnikání. Dotačnímu poradenství se věnuje od roku 2005 a do společnosti Agroteam CZ s.r.o. vstoupil v roce 2011. Mezi jeho dlouholeté záliby patří papírové modelářství.

Je ženatý, má dvě děti.



Autor: Václav Včelák
projektový manažer senior



ČLEN OK HOLDING

Aktuální dotační výzvy pro naše klienty

Ministerstvo pro místní rozvoj (dále jen MMR) vyhlásilo v říjnu 2017 každoročně se opakující a oblíbený program Podpora bydlení pro rok 2018. V loňském roce byly vyhlášeny podprogramy Bytové domy bez bariér a Podporované byty, které se dělí na tituly Pečovatelské byty a Komunitní dům seniorů. Předběžné alokace programu – viz tabulka.

Program je nyní otevřený, žádosti lze podávat až do 5. 1. 2018. Představme si nyní jednotlivé tituly blíže:

Podporované byty – cílem podpory je vznik podporovaných bytů na území České republiky sloužících k poskytování sociálního bydlení pro osoby v ekonomicky neaktivním věku – seniory a pro osoby, které mají ztížený přístup k bydlení v důsledku zvláštních potřeb vyplývajících z jejich nepříznivé sociální situace – věk, zdravotní stav nebo sociální okolnosti jejich života. Parametrem podprogramu je počet nově vzniklých podporovaných bytů (Pečovatelských bytů – PČB, Vstupních bytů – VB a bytů v Komunitním domě seniorů) a nově vzniklých Komunitních domů seniorů (KoDuS).

Příjemcem dotace jsou všechny právnické osoby, tedy včetně podnikatelů i obcí (kromě Vstupních bytů). Výše dotace činí maximálně 600 000 Kč na jeden pečovatelský byt a maximálně 550 000 Kč na jeden vstupní byt. Důležitou podmínkou programu je následná udržitelnost v délce 20 let od kolaudace, spočívající v užívání podporovaných bytů osobami z cílové skupiny. Je zde také předepsaná maximální výše nájemného.

Cílem podprogramu **Bytové domy bez bariér** je zkvalitnění bytového fondu od-

Podprogram		Rozpočet v Kč
Podporované byty	Pečovatelské byty	120 000 000
	Komunitní dům seniorů	120 459 000
Bytové domy bez bariér		60 000 000
Celkem		300 459 000

straněním bariér při vstupu do domu a do výtahu a výstavbou osobních výtahů v domech, které jím nejsou vybaveny a nikdy nebyly, a u kterých jsou k tomu stavebně technické předpoklady. Bytovým domem se zde rozumí dům se čtyřmi a více nadzemními podlažními. Příjemcem dotace je vlastník bytového domu, nebo společenství vlastníků. Dotace je poskytována ve výši max. 50 % z uznatelných výdajů, maximálně však 800 000 Kč na jeden výtah (výtah pro jeden vchod bytového domu) a 200 000 Kč na bezbariérovou úpravu přístupu do bytového domu a k výtahu.

V případě odstraňování bariér v bytovém domě s více vchody a více nepropojenými schodišti, který má jednoho vlastníka, lze do jednoho projektu a jedné žádosti zahrnout úpravy všech vchodů. Dále platí, že stavební práce musí být zahájeny do konce roku 2019 a ukončeny

nejpozději do konce roku 2020, nelze žádat na již dokončené projekty.

Pro žádost o dotaci v rámci všech výše uvedených nabízených titulů je potřeba mít vyřízené pravomocné stavební povolení.

Naším klientům nabízíme kompletní administraci projektů, od předběžných konzultací, podání žádosti o dotaci, zpracování podkladů k výběrovým řízením na dodavatele až po administraci projektu, závěrečnou zprávu a žádost o vyplacení dotace.

Jakýkoliv záměr Vašeho klienta je možné zkonzultovat s kolegy ze společnosti OK GRANT s.r.o., kontakty naleznete na www.okgrant.cz.

Autor: Aleš Kudláč
projektový manažer



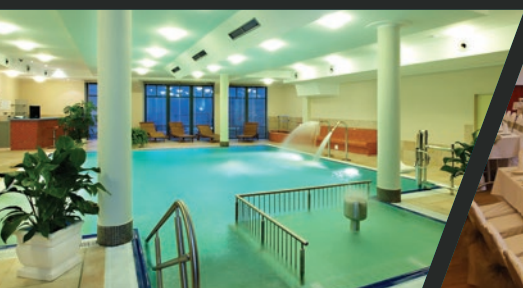
PREZENTACE NAŠEHO KLIENTA



...více než hotel



ubytování **** 100 lůžek, gastronomické zážitky
kongresové a wellness služby, rodinná atmosféra,
krásná příroda, sportovní vyžití pro celou rodinu,
svatby, semináře, prezentace teambuildingy, outdoor aktivity



Hotel Studánka****, Letovisko Studánka 505
516 01 Rychnov nad Kněžnou, Česká republika
tel.: 494 389 200, email: recepce@hotelstudanka.cz

[facebook.com/hotelstudanka](https://www.facebook.com/hotelstudanka)
www.hotelstudanka.cz

