



**BÁLINT PÉM:
„VÝZVA STOROČIA
JE EKOLÓGIA.“**

Vážení přátelé,

toto číslo našeho OK HOLDING Bulletinu mělo být původně jakousi oslavou jara, techniky a samozřejmě zemědělství – tradičního odvětví hospodářství, a to v souvislosti s plánovaným mezinárodním veletrhem TECHAGRO.

Bohužel se v době, než jsme náš čtvrtletník předali agentuře k tisku, udála věc,

kterou nikdo z nás nečekal a na kterou jsme nikdo nebyli dostatečně připraveni. Věc, která pravděpodobně negativně ovlivní naše životy v období delší či kratší budoucnosti. Chci být ale optimistou a proto věřím, že se vše brzy ustálí a celá ekonomika nepocítí příliš výrazné následky.

Naši zemi zasáhl koronavirus a osobně musím říct, že mě chování některých našich spoluobčanů dost překvapilo. Především to, jak nezodpovědně se někteří z nás chovali, kdy se až do příkazu vlády, která zavřela obchodní centra, hromadně procházeli s dětmi v obchodních domech, restauracích a aquaparcích, neuváženě a bez jakékoliv odpovědnosti vůči sobě i druhým vyjížděli do okolních, již virem mnohem zasaženějších zemí, lyžovat a ohrožovali tím naše zdraví a také naše zdravotnictví. Na ulicích ještě i dnes vidám lidi bez roušek či jiné ochrany úst a nosu... Přiznám se, nepřípadá mi to normální.

Troufám si tvrdit, že v našich společnostech jsme ke všem preventivním opatřením přistoupili rychle a jednoznačně. Zavedli jsme práci z domova, zrušili veškeré akce, porady a začali využívat komunikaci prostřednictvím videokonference. Klientům i obchodním partnerům jsme dali zároveň jasný signál o tom, že jsme i v této době společnosti, která je připravena plnit své úkoly a povinnosti naplno, a to včetně dalších jednání s ČNB na téma kontrol, tentokrát v naší nové dceřiné společnosti IBS-GROUP. Naším přáním bylo a je, aby se co nejvíce našich kolegů mohlo, až to situace dovolí, vrátit v klidu ke své běžné práci a aby nemuseli řešit ani případné trable se svými rodiči a blízkými. Snad se nám to podaří! Tyto řádky píši v době, kdy je vládou nařízena karanténa celé naší republiky, virem COVID-19 jsou nakaženy už stovky lidí. Velmi pozitivní ale je, že dostáváme informace o tom, že máme i ty, kteří se již uzdravili! Snad bude uzdravených brzy mnohem více než těch, kteří budou nově na COVID-19 pozitivně testováni a to je, myslím si, společným přáním nás všech.

Přeji nám všem zdraví a rychlý návrat k normálnímu životu!

Radek Kubiš st.

Vážení kolegovia, priatelia,

prvýkrát sa mi stalo, že píšem úvodník a neviem ako začať. Malo byť pred nami asi najkrajšie obdobie v roku, jar, Veľká noc, štartovanie nových výziev atď.

Behom jedného dňa sa všetko rázom zmenilo. Pred dvoma týždňami sme riešili obchodné záležitosti, dnes riešime, kde kúpiť rúška a čo nás vlastne čaká.

Zvláštne témy v 21. storočí.

Často čítam, že zvládnutie každého problému spočíva na nás a našom prístupe. Strach a stres v dnešnom čase je asi našim najčastejším návštevníkom. Nesmieme mu podľahnúť a musíme s ním skoncovať skôr, ako naša spoločnosť s corona vírusom. Lebo toto je na nás, len na nás.

V tomto období riešime dve zásadné úlohy. Tá prvá je ochrániť rodinu a zabezpečiť pre ňu maximálnu podporu. A tá druhá je pomôcť našim klientom zvládnuť toto obdobie.

Dnes som rozprával s veľkým klientom, ktorý je po dvoch týždňoch takmer v bankrote. Po dvoch týždňoch, musí platiť splátky za množstvo áut, ktoré si nikto nepožičiava, platiť mzdy pracovníkom, ktorí nemôžu pracovať atď. Riešil zrušenie všetkých poisťiek. Pri riešení jeho problémov som si uvedomil, že problémy iných sa týkajú aj nás, hoci nie sú naše. O situácii v Číne sme boli informovaní, videli sme ako stavajú nemocnice, aká je tam panika. Nikým z nás to nepohlo, lebo sa nás to netýkalo. Čo sa zmenilo? Už sa nás to týka.

Preto dnes pristupujme k problémom našich klientov trpezlivo, lebo oni do nás vkladajú nádej, že im práve my pomôžeme. My im pomôhame prostredníctvom poistenia udržať ich ekonomickú stabilitu.

Počul som, že situáciu s COVID-19 najlepšie zvláda Taiwan a to vďaka tomu, že ľudia sú tam nesmierne disciplinovaní, súdržní a tolerantní. Budme takí aj my, aby toto všetko prehrmelo, nikto nevie kedy a čo nás čaká, ale vieme, že len spoločne to dokážeme.

Preto Vás prosím o maximálne porozumenie všetkých okolo Vás, bez rozdielu dôležitosti. O obrovskú trpezlivosť a silu, ktorá v nás je. Už teraz sa teším, keď budem môcť písať ďalší editorial, lebo už určite bude plný energie, úsmevov a výziev. Prajem Vám vnútornú silu toto všetko zvládnuť. Držte sa!



Miroslav Pacher

Našou prioritou je obrábanie polí poctivou prácou

Zatímco väčšina zemí Európskej únie pestovanie máku zcela zakazuje, u nás i na Slovensku je stále povolené. Jedným z nemnoha producentů máku je také rodinné hospodárství v nejjíznější obci Slovenska, Patince. V roce 2011 se zde rodina Bálinta Péma, která dlouhá léta pracovala v zemědělství, vydala cestou pestování máku. I díky zdejšímu úrodným polím se jim podařilo vybudovat „království máku“, ze kterého pocházejí výrobky jejich lokální značky PEMAK.

Pémovi pěstují tři druhy máku: modrý, bílý a okrový. V posledních letech vysévají přes 100 hektarů máku v různých odrůdových zastoupeních. Pěstováním máku však Pémovi nekončí: zákazníkům nabízejí celou řadu makových produktů, od za studena lisovaných 100% makových olejů přes pastované medy s mletým mákem, ručně vyráběné čokoládové makové tolary až po přírodní mýdla a balzámy na rty, jejichž hlavní složkou je právě makový olej.

A nyní tedy prostřednictvím rozhovoru s Bálintem Pémem přijměte pozvání do makového království!

„Královstvo máku“ – to zní pohádkově, co se Vám, pane Péme, vybaví, když zmíníme českého autora pohádek Václava Čtvrťka? Ano, je to autor Makové panenky, která řadu z nás napadne, když se bavíme o máku. Prozradíte nám, jak dlouho už ve vaší firmě „kralujete“ a proč právě makový business?

Úprimne priznávam: autora Makové panenky som musel vyhľadávať na sieti, ale rozprávková panenka mi pripomína večerničky pred spaním v útľom detstve. Hospodárím od roku 1997 s rodinou v Patinciach a mak pestujeme od roku 2007, ako našu obľúbenú plodinu po útľme pestovania zeleniny u nás.

Povēzte nám něco o této plodině. Co mák potřebuje kromě lásky



a péče? Je náročný na půdu, vodu, vadí mu mráz?

Rastlina máku je krehká, lány v kvete sa pýšia odtieňmi bielej, fialovej, červenej či ružovej a predsa je jedovatá. My sa tešíme hlavne na vyzreté, olejnaté semiačka rôznych chutí, naopak zo suchých makovic získavajú farmaceuti alkaloidy pre rôzne lieky.

Vlaha je pre mak do kvetu žiaduca ako pre šalát, po kvete sa ľúbi slniť a v zdraví dozrievať do sucha. Ak roľník dokáže rovnomerne na centimeter plytko zasiať osivo máku, skláňa sa dva mesiace k drobným rastlinkám, či vzhádzajú a či ich krytonos nezdecimuje. Chlad alebo slabý mráz nepoškodzuje malé rastliny máku do fázy vývoja 6–7 listov, aj preto smelo pestujeme ozimné odrody. Avšak keď udrie -18 °C vo forme holomrazov, aj odolný ozimný mak vymrza.

Můžete našim čtenářům přiblížit, jak se dá poškození makového porostu pojistit?

Najčastejšie dochádza u nás k vymrznutiu ozimného máku, alebo k vyschnutiu čerstvo vzídeného porastu, zriedkavo aj k odľuknutiu malých rastlín máku na piesčitej pôde. Poisťovňa nám prepláca znovuosiatie poškodenej výmery.

Mák setý, mák vlčí, mák východní... kolik existuje vlastně druhů máku, a který je vhodný pro vaše využití? A který je vhodný pro využití nás, běžných spotřebitelů? Liší se tyto druhy máků také svojí chutí?

U nás v PEMAKu experimentujeme hlavne makom siatym, odrodami potravinárskych makov. Aj jednotlivé odrody vykazujú ročníkové rozdiely v chuti, farebnosti, zložení, ale skutočný raj pre náš vývoj znamenajú odlišné znaky bielych, hnedých, sivých a čiernych odrôd. Biely mak chutí po vlašských orechoch a netvorí makový úsmev, hnedý alebo okrový chutí viac po slnečnici, niektorým pripomína sezam či liesky. Ak niekto neobľubuje chuť modrého máku, bude prekvapený chuťou farebných odrôd! Ideálne kombinácie týchto odrôd skúšame s potravinármí veriac, že objavíme chuťovky zdravé a pre celý svet zaujímavé.

Když hovoříme o máku, nemohu nezmínit opium. „Opium se získá mēlkým nařezáváním zelených

makovic. Z řezů prýští bílá, mléčná šťáva, která na vzduchu rychle zasychá a hnědne. Z jedné makovice se získá 0,05 gramu surového opia.“ Kdysi byly asi časté „nájezdy“ těch, co opium chtěli, na nedozrálá maková pole. Děje se to stále? Používá se opium třeba i pro lékařské účely?

Získavanie ópia z nedozretých makovic je vo svete, i podľa našej legislatívy, ilegálne a trestné. My, pestovatelia maku musíme zamedziť akémukolvek zneužívaniu maku a ak to nezvládneme, hrozí nám 8 rokov „neslobody“. Ak by sa mak masovo zneužíval, hrozilo by, že by úrady celkom zakázali pestovanie maku! Pestujem mak vyše 10 rokov na desiatkach hektárov, iba raz som našiel stopy po narezaných makovičkách. Musel som to pole strážiť a viac sa tam „narezávači“ neobjavili. Potravinárske odrody navyše v makoviciach produkujú tak málo alkaloidov, že zber ópia z nich je celkom zbytočný. Farmaceutický priemysel dokáže vyťažiť dôležité alkaloidy zo suchých makovic podľa Kabayho patentu z Maďarska.

„Česká republika je největším pěstitelům potravinářského máku na světě“ – říká internetový zdroj. Je to pravda? A jaká je konkurence na Slovensku?

Áno, je pravda, že Česká republika je v celosvetovom obchode s potravinárskym makom číslo jeden pred Tureckom. Mňa však ešte viac teší, že ten úspech je československý, lebo na českých makových lánoch stále dominujú špičkové slovenské odrody ako Major, Bergam, Gerlach... a sú vraj výnosnejšie ako Harlekýn, Diamant... Je potrebné si však uvedomiť, aký zraniteľný, v porovnaní s trhom s repkou, či slnečnicou, je trh s makom, keď cca 30 000 hektárov českého maku vládne svetu!

Ak vyskočí cena maku, my tradiční pestovatelia vieme, že keď nastúpi 20–30 % výmery do plusu aspoň priemernou úrodou, nasledujúce dve sezóny pre pokles dopytu môžeme zabudnúť na rentabilitu pestovania.

Slovenské pestovanie maku výmerou dosť kolíše okolo 4 000 až aktuálne vyše 5 000 hektárov a líši sa aj farmaceutickým účelom pestovania.

Klimatické podmienky a prítomnosť spracovateľa alkaloidov z maku motivujú väčšinu slovenských pestovateľov maku na istejší príjem zo zmluvného pestovania farmaceuticky zaujímavých odrôd. V suchých rokoch pri dozrievaní maku sa tvorí v makovici viac alkaloidov a menej zrna. A kolísavé veľkoobchodné ceny potravinárskeho maku nezabezpečia istý zisk pre pestovateľa.

Hovořili jsme už s řadou českých zemědělců, takže o legislativě, která u nás zemědělské podnikání ovlivňuje, toho víme dost. Řekněte nám, jak je to na Slovensku? Podporuje vaše vláda zemědělce?

Slovenskí roľníci sa podobne ako ostatní kolegovia v EÚ musia prispôbovať spoločnej i národnej legislatíve. Prostredníctvom 7 ročných programov dostávame „spoločenskú objednávku“ a kto z nás sa jej dokáže prispôbiť, bude prosperovať. Všeobecnú schizofréniu pri rozhodovaní o intenzite produkcie, ktorú zaplatí trh, alebo či vytvárať verejné statky pre naplnenie SPP pre získanie subvencií, sme si odpovedali do 2020 my sami. Od 2021



nám hrozí, že nám budú chcieť diktovať, ako máme hospodáriť za menej peňazí, teda viac ekológie. Motivácie na dosahovanie ekologických cieľov budeme musieť hľadať spoločne s politikmi i odborníkmi, ale aj individuálne

**NA ČESKÝCH
MAKOVÝCH LÁNOCH
STÁLE DOMINUJÚ
ŠPIČKOVÉ SLOVENSKÉ
ODRODY**

na farmách. Slovenské vlády sa voči poľnohospodárskemu odvetviu dlho chovali ako macocha. Dlhodobá strata odvetvia, prehĺbená zahranično-obchodná bilancia a nízka miera pridanej

hodnoty svedčia o „podvýžive“ i deľbe zdrojov bez koncepcie. Aktuálna vláda po štrajkoch roľníkov konečne začala procesy desaťročia zanedbaných pozemkových úprav. Vyčlenila z národného rozpočtu 80 miliónov EUR ročne aj na podporu poistného na poistiteľné škody i na podporu špeciálnej rastlinnej a živočíšnej výroby na úroveň okolitých krajín. Propaguje sa spotreba domácich, či lokálnych produktov, ale či to postačuje na vyrovnanie negatívneho salda pre masový dovoz do reťazcov na otvorenom trhu EÚ?

Co si myslíte o ekozemědělství?

Výzva storočia je ekológia, čiže zachovanie, či rast civilizácie v udržateľnom súlade s prírodou. Pre nás poľnohospodárov to znamená ešte viac používať zdravý sedliacky rozum, aby sme našou činnosťou maximálne šetrili príro-

du. Ekologické hospodárenie sa stalo pre naše hospodárstvo zvoliteľným predmetom už tretiu sezónu. Na vyše 190 hektárov ornej pôdy sa odhodlane učíme moderné bio postupy, aby sme sa nevrátili k „intenzite“ našich pradedov. Naším cieľom je dopestovať bio komodity zaručene bez lepkú. Prioritne skúšame spôsoby pestovania maku bez pesticídov a umelých hnojív. Musíme si ale priznať, že nás ešte čaká veľa práce pre stabilizáciu úrody a príjmov z nej.

Autor: redakční rada



4. průmyslová revoluce, Technika 4.0, Zemědělství 4.0, Smart Agriculture

Jak tyto pojmy souvisí s Agronomickou fakultou Mendelovy univerzity v Brně? O tom, ale i o „křupátoru“ a řadě dalších témat jsme si povídali s děkanem Agronomické fakulty, doc. Ing. Pavlem Ryantem, Ph.D.

Agronomická fakulta Mendelovy univerzity v Brně již sto let připravuje vysoce kvalifikované odborníky v celé škále studijních programů. Zabývá se moderní zemědělskou produkcí včetně precízního zemědělství, šlechtěním rostlin, technologií potravin, aplikovanou genetikou, nanotechnologiemi, zefektivněním léčby nádorových onemocnění, tématy souvisejícími se změnami klimatu a celou řadou dalších aktuálních problémů. A nejen z těchto důvodů jsme hrdí na to, že právě Mendelova univerzita patří mezi významné klienty OK GROUP.



Vážený pane děkane, když slyším „agrofakulta“, představím si koně, krávy, pole, plodiny... vlastně, něco

jako „u babičky na vsi“. Ale vaši studenti mohou pracovat s nejmodernější technikou, využívat nejmodernější technologie a běžně se u vás hovoří o dronech, automatizaci, diagnostice a zaslechla jsem i spoustu dalších ryze technických označení. Proč se vaše fakulta vyvíjí právě tímto směrem?

Musíme si uvědomit, že dnešní zemědělství už není o tom, o čem jsme hovořili před padesáti nebo dnes dokonce před dvaceti lety. V současné době se naše generace stala součástí nové průmyslové revoluce, která je označována jako čtvrtá.

Samozřejmě, že se tyto významné změny a pokrok nemohly vyhnout ani oblastí, které se primárně věnujeme ve vzdělávacím procesu a ve výzkumu na naší fakultě.

Naše Agronomická fakulta se často označuje jako „široce rozkročená“, protože se svými studijními programy a výzkumným zaměřením se zabýváme věcmi napříč odvětvím. Takže od rostlinné i živočišné buňky, půdy, pěstování rostlin přes zvířata, výživu lidí, potravinářství, techniku a technologie, zpracování a využívání odpadů až po pozemkové úpravy, ekologii a krajinu.

Je tedy logické, že digitalizace, automatizace a robotizace se nevyhnula ani odvětvím souvisejícím se zemědělstvím a naši pedagogové a výzkumníci musí na tyto změny rychle reagovat a velmi často se právě podílí na zavádění těchto novinek do praxe.

Použijí slova pánů Ustundaga a Cevickana (2017): ve své knize uvádějí, že právě zemědělství je velmi důležitým bodem Průmyslu 4.0, jelikož zajišťuje obživu obyvatelstva. Také dodávají, že zemědělský sektor má velmi vysoký potenciál využití digitalizace a mechanizace. Zemědělská výroba během předcházejících desetiletí zaznamenala pokrok mnohokrát, jedná se například o využití technologie výroby dusíkatých hnojiv, strojů na zpracování půdy a tak dále. Touto průmyslovou revolucí se ale metody hospodaření změnily. Tato změna je zapotřebí z důvodu expanze obyvatel

● MENDELU ● Agronomická ● fakulta ●

a nedostatku potravin. Takto modernizované zemědělství je pak nazváno „Smart agriculture“.

Podíle se jako fakulta na výzkumných projektech? Pokud ano, pracují v nich i vaši studenti?

Ano, například poměrně nedávno (v listopadu 2019) Technická agentura České republiky (TAČR) ocenila dva naše pracovníky z Ústavu agrosystémů a bioklimatologie za projekt „Vývoj systémů pro variabilní dávkování pesticidů a hnojiv na základě senzorového monitoringu porostních podmínek“. Projekt byl zaměřen na cílené dávkování přípravků pro ochranu rostlin, které obecně veřejnost vnímá negativně. Tento systém umožňuje přímo působit na škůdce v místě, kde se vyskytuje, nebo kde je potřeba v porostu cíleně přihnojit z důvodu nedostatku nějaké živiny. V těchto případech se využívá jak mapování z družic, tak agrometeorologický monitoring zejména teploty a vlhkosti či prognózy růstu a výskytu škůdců.

Ptala jste se i na zapojení studentů.

Jednou velkou skupinou jsou samozřejmě doktorandi (Ph.D. studenti), kteří v rámci své dizertační práce musí zpracovat

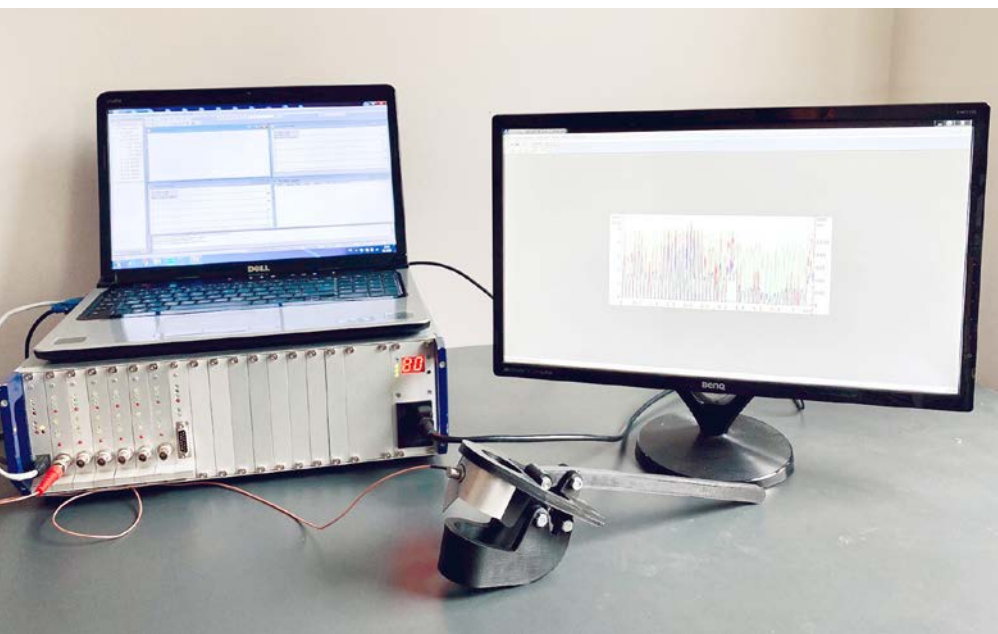
a hlavně odpublikovat konkrétní výzkum. Další velkou skupinou jsou pak bakalanti a diplomanti, kteří se právě se svými vedoucími prací podílejí na dílčích cílech daného projektu či výzkumu, kdy pak tyto výsledky a zkušenosti použijí ve své závěrečné práci.

Můžete nám představit některý z projektů, který se věnoval čistě zemědělské technice či technologiím?

Optimalizace agregace „traktor a připojené nářadí“. Zejména nářadí na základní zpracování půdy tvoří vysoce energeticky náročné soupravy. Je tak nutné optimalizovat tahové charakteristiky traktoru optimálním přenosem silových účinků na traktor tak, aby byly minimalizovány ztráty na tahovém výkonu a zároveň nedocházelo k nežádoucímu zhutnění půdy zejména v podorniči. Na toto téma Ústav techniky a automobilové dopravy řešil projekt OP PIK (Operační program podnikání a inovace pro konkurenceschopnost), kde je výsledkem návrh nové řídicí jednotky pro traktory Zetor, kde je již připraven specifický algoritmus řízení tříbodového závěsu traktoru. Zároveň nezávisle vzniklo patentované řešení přenosu silových účinků od pracovního nářadí pro optimální rozložení hmotnosti soupravy na hnací kola traktoru tak, aby bylo dosaženo vyšší tahové účinnosti, a tím nižší spotřeby paliva při zachování všech agrotechnických požadavků.

Nedávno jsem zaslechla v rozhlasu informaci, že jste sestrojili takzvaný „křupátor“. To mě zaujalo a zjistila jsem, že se mimo jiné zabýváte i kontrolou jakosti potravin. Pane děkane, můžete nám vysvětlit, co je to ten „křupátor“ a jaká zjištění prostřednictvím měření „křupátorem“ získáváte?

Prakticky jde o vývoj nového analyzátoru, který by mohl výrobcům potravin pomoci s dalším senzorickým ukazatelem, a to s intenzitou křupnutí. Speciální přístroj prakticky snímá intenzitu zvuku při rozložení potraviny a na základě naměřených



Analýzátor potravin – „křupátor“

decibelů pak dokážeme určit, zda je jídlo čerstvé nebo leželo v nevyhovujících podmínkách. Zvuk totiž umí odhalit i drobné změny ve struktuře jídla, které nemusí být na první pohled vidět.

Například do sušenky se zapáchne kovový trn, který přenáší vlnění z potraviny do počítače. Na tomto základě pak můžeme určit křupavost různých druhů sušenek a vzájemně je porovnávat. Můžeme přitom odhalit, jaké složení nebo typ obalu udrží jídlo co nejdéle čerstvé a křupavé. Jedinečné na tom je, jak se naše široké mezioborové zaměření, zde například našich techniků a potravinářů, může uplatnit na vývoji něčeho, co je/bude v praxi vysoce uplatnitelné, například u testování již zmíněných sušenek, čokolád, ale i sýrů nebo uzenin.

Můžete, prosím, zmínit ještě další z vašich zajímavých technických vybavení?

Z technických zařízení či laboratorního vybavení bychom toho mohli jmenovat spousty, ale rád bych zmínil, že například našim odborníkům, zabývajícím se odpady, slouží laboratoř nejlepších dostupných technik BAT (Best Available Technics). V současné době se ve spolupráci se zpracovateli odpadů například zabýváme analýzou odpadů s cílem rozhodnout, zdali je lze recyklovat. Díky rentgenu pak například vidíme, jak výrobci obalů mění jejich složení s cílem ušetřit. Tyto materiály se pak zpětně obtížně znovu využívají a my tak narážíme na potenciálně další problém v souvislosti s ochranou životního prostředí.

Disponujeme například i několika bioplynovými reaktory různého typu a o různém objemu, kde momentálně testujeme jak zvýšit obsah metanu v bioplynu pomocí specifických mikroorganismů, které konvertují oxid uhličitý a vodík na metan. Tedy pokud bude proudit bioplyn, který obsahuje 50 % CO₂ a 50 % CH₄ reaktorem s mikroorganismy, kam budeme přivádět vodík, budeme mít na výstupu téměř 100 % CH₄. Toto je dnes velmi aktuální téma v souladu s energetickou politikou EU.

Autor: Barbora Vilišová
ředitelka útvaru podpory prodeje

OK GROUP a.s.
MAKLÉŘSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

OK GROUP partnerem soutěže daňář roku 2019



Ve středu 5. února 2020 se v pražském hotelu International uskutečnil jubilejní desátý ročník soutěže DAŇÁŘ & DAŇOVÁ FIRMA roku. Společnost OK GROUP je společně se svým váženým zákazníkem, Komorou daňových poradců ČR, partnerem této soutěže. Během galavečera proběhlo slavnostní vyhlášení 14 vítězů ze

7 kategorií soutěže, pořádané společností Wolters Kluwer ČR. Ti nejlepší daňoví specialisté a osobnosti z oblasti daní byli oceněni na základě hlasování odborné i laické veřejnosti.

Hlasování v tomto ročníku soutěže probíhalo od 1. listopadu 2019 do 8. led-

na 2020. Letos bylo do soutěže nominováno 60 daňových specialistů a osobností. Největší počet nominovaných letos zaznamenala kategorie Daňář roku v oblasti Daně z příjmů, a stala se tak nejsilněji obsazenou kategorií soutěže.

Radek Palička: vinař – „pojišťovák“

Jednou ze základních premis naší makléřské činnosti je dokonalá znalost našich klientů, jejich potřeb a specifik jejich podnikání. Toto je důvodem, proč v našich řadách najdete skutečné odborníky s praxí v dané problematice. Jedním z nich je i Radek Palička, specialista na pojištění vinné révy. Radek je současně také jedním z jednatelů Výzkumné stanice vinohradnické z Mutěnic na Hodonínsku.

Radku, od loňského roku zastáváte v naší společnosti pozici specialisty pojištění vinné révy. Jaké byly Vaše začátky v pojišťovnictví?

S pojišťovnictvím jsem začal v roce 2007 u Agra pojišťovny jako poradce a likvidátor plodinových škod se specializací na vinnou révu. Byl jsem jedním z prvních zaměstnanců této pojišťovny a pomáhal ji uvádět na český trh. Následně jsem pracoval pro jinou makléřskou společnost, odkud jsem však odešel a začal spolupracovat se společností OK GROUP. Důvod mého odchodu byl jednoduchý: chci pro „své“ klienty, ale i pro sebe, to nejlepší na trhu.

Od dětství se pohybujete ve „vinohradnickém“ prostředí. Bylo hned jasné, že se Vám vinná réva a vinařství stane prací i koníčkem zároveň, nebo jste někdy uvažoval jinak?

Jako většina kluků, tak i já jsem odmala hrál fotbal. Bavilo mě to natolik, že mým snem bylo jít na sportovní školu se



zaměřením na fotbal. Nakonec ale mé rozhodnutí, co budu v životě dělat dál, ovlivnilo právě prostředí, ve kterém jsem vyrůstal a bylo rozhodnuto. Vystudoval jsem vinařskou školu ve Valticích a pokračuji v rodinné tradici. No a fotbal mi zůstal jen jako koníček.

V rámci Výzkumné stanice vinohradnické dnes obhospodařujete cca 15 hektarů vinic v integrované produkci a ekologickém vinohradnictví. Poptávka po vínech je často ovlivněna „módními trendy“, jednou jsou to vína sušší, jindy zase polosladká a podobně. Ovlivňuje vaši produkci vína i toto?

Vůbec ne. Nabízíme jak vína suchá, tak i polosladká a sladká, aby si každý zákazník mohl vybrat dle vlastního přání a chuti. Nejsem zastáncem umělých kvasinkových vín, snažíme se vyrábět čistě přírodní vína.

A Vaše osobní preference?

Mám rád suchá červená vína, jako je Dornfelder, Zweigeltrebe, ale když nad tím tak přemýšlím, tak každé víno může být dobré, pokud se popijí v dobré společnosti.

Práce ve vinařsky zaměřené firmě a zároveň v pojišťovnictví, k tomu samozřejmě rodina – o Vašem vytížení nelze tedy pochybovat. Najdete si čas i pro sebe? Jak nejraději relaxujete?

Ze všeho nejraději trávím čas na rybách. Dokázal bych tam sedět hodiny. Miluji ten klid a ticho, kdy vypnete telefon. Také rád jezdím na naši rodinnou chatu do Beskyd. Relax je pro mne i pojišťovnictví, kde se opravdu rád setkávám s našimi klienty a jsem velmi potěšen, že se z nás za roky kvalitní spolupráce stali přátelé.

Autor: Gabriela Vránová
ředitelka úseku zemědělského pojištění



Zeptali jsme se...

Jeden z největších zemědělských veletrhů v Evropě, TECHAGRO, se měl konat v termínu 31. 3. až 4. 4. 2020 v Brně. Především z tohoto důvodu jsme naše příspěvky v tomto čísle OK HOLDING Bulletinu směřovali do zemědělského sektoru. Ačkoliv si situace kolem šíření nákazy koronavirem vynutila řadu preventivních opatření, mimo jiné například zrušení veletrhu TECHAGRO či dalších veřejných akcí, neovlivnila zaměření tohoto vydání a vy si tak můžete přečíst odpovědi zástupců všech pojišťoven, které v České republice nabízejí zemědělské pojištění, na následující otázky:

- 1 Jak hodnotíte průběh loňského roku 2019? Z hlediska výskytu škod, jejich počtu a finančního objemu u vaší pojišťovny.
- 2 Připravujete v segmentu zemědělského pojištění nějaké novinky?

AGRA POJIŠŤOVNA, ORGANIZAČNÍ SLOŽKA, ÖSTERREICHISCHE HAGELVERSICHERUNG VVAG MAREK BIZOŇ

1 Rok 2019 byl pro Agra pojišťovnu jeden z těch náročnějších jak do počtu škod, kterých bylo o 30 % více než v roce předcházejícím,



tak do výše plnění na škodách u pojištění plodin. S dostatečným počtem likvidátorů, které máme k dispozici, jsme však veškeré škody včas prohlédli a plnění jsme okamžitě vypláceli klientům. Což v praxi znamená, že naši klienti měli plnění odeslané do 3 dnů, tedy do týdne na účtu. Škody na plodinách, nejvíce způsobené rizikem krupobití, byly od menšího rozsahu až po totální škody. Nebyly výjimkou škody přes 10 milionů Kč na podnik. Také jsme vypláceli škody z produktu Indexové pojištění sucha, o který je stále větší zájem, jelikož jsme jediná pojišťovna, která pojištění sucha nabízí.

2 Ano, každým rokem se snažíme našim současným a i novým klientům poskytovat kvalitní služby. Tedy i inovace produktů, jejich vylepšení probíhá průběžně. Aktuálně nabízíme nově pojištění řepky olejné proti riziku mraz. Jedná se o produkt, kde se odškodňuje ve výnosových cenách. Také jsme doplnili další plodiny do produktu

Indexové pojištění sucha, kde je možné si již pojištit většinu hlavních plodin: pšenice ozimá, kukuřice, slunečnice, sója, žito ozimé, oves ozimý, triticales ozimé.

ALLIANZ POJIŠŤOVNA, A.S. ING. MARTIN KÁBELA

1 Loňský rok 2019 hodnotíme jako pozitivní rok. Škod bylo 124 a jednalo se převážně o škody způsobené krupobitím a vyplatilo se 56 milionů Kč.



Škody byly převážně v Olomouckém, Ústeckém a Středočeském kraji. Nákazy na zvířatech způsobily škody v hodnotě 2,9 milionů Kč.

2 Přemýšleli jsme nad pojištěním sucha. V dlouhém horizontu to v nějaké formě nemůžeme vyloučit, ale lokálně máme stále menší schopnost rozhodovat o tvorbě produktů (mnoho rozhodnutí je činěno na regionální úrovni), a protože takový produkt nikde v regionu nenabízíme, jeho příprava a nasazení v následujících letech není pravděpodobná.

ČSOB POJIŠŤOVNA, A. S., ČLEN HOLDINGU ČSOB ING. MILOŠ FRÝZEK

1 V uplynulém roce zaznamenala ČSOB Pojišťovna významný nárůst plodinových škod. Ve srovnání s přechozími roky se

jednalo o 50% nárůst počtu hlášených škod, a to napříč územím celé České republiky. Se společností OK GROUP



jsme společně zlikvidovali téměř čtvrtinu těchto škod. I přes tento nárůst počtu škod vše probíhalo bezproblémově, registrace škod byly uskutečněny do 24 hodin od oznámení a stejně tak byly do 24 hodin od oznámení společně se zprostředkovateli naplánovány prohlídky poškozených porostů. Opět se nám osvědčila změna, která proběhla v roce 2017, kdy jsme začali využívat interních specialistů namísto externích služeb při prohlídkách poškozených plodin. Díky správnému nastavení likvidační služby nemusela ČSOB Pojišťovna vyhlášovat kalamiční stav a dokázala i v nejexponovanějším období dodržet nastavený standard výplaty plnění průměrně do 7 dnů od provedení prohlídky.

2 V uplynulých třech letech došlo ke změnám nejen na straně likvidace, ale došlo i k významným změnám na straně vzniku a správy pojištění. Tyto změny vedly nejen ke zjednodušení veškerých procesů, ale i ke zpřehlednění produktové dokumentace pro klienta. Trvalý nárůst počtu nových klientů, kteří vyhledávají služby ČSOB Pojišťovny a pokračující spolupráce s klienty stávajícími potvrzují,

že jsou klienti se službou spokojeni. Pro další období plánujeme v těchto aktivitách pokračovat tak, aby sjednání, správa a případná likvidace byly pro všechny klienty i zprostředkovatele co nejjednodušší a zároveň došlo k navýšení kvality těchto poskytovaných služeb. Stejně tak jako naši klienti i my preferujeme dlouhodobou spolupráci a věříme, že tento přístup naši klienti ocení.

GENERALI ČESKÁ POJIŠŤOVNA A.S. ING. ALENA STIBOROVÁ

❶ Pokud bychom měli najít slova, která uplynulý rok v zemědělském pojištění nejvíce charakterizují, byla by to slova jako intenzivní či turbulentní, a to zejména v pojištění plodin. V řešení bylo téměř tisíc pojistných událostí, prohlédnuto bylo více než 80 tisíc hektarů a finálně vyplaceno přes 350 milionů korun.



Vezmeme-li to po pořádku, příběh minulého roku odstartovaly jarní mrazy v polovině dubna a podruhé pak v prvním květnovém týdnu. Nízké teploty až -9 °C způsobily významné škody především na ovoci, jahodách, vinné révě, ale také časně seté cukrovce a máku. Svým rozsahem se tyto škody zařadily jako třetí nejhorší za posledních deset let. Alarmující je však zejména frekvence těchto škod, která v poslední dekádě nabrala téměř závodní tempo. Důvodem nejsou ani tak nízké teploty, jejichž výskyt je v našem klimatickém pásmu téměř normální, ale stav vegetace na přelomu dubna a května. Lze tak předpokládat, že se s tímto fenoménem budeme setkávat stále častěji. I proto každoročně rozšiřuje pojišťovna krytí tohoto rizika na další komodity. V současné době lze na poškození jarním mrazem pojistit především jablka, hrušky, vinnou révu, jahody, mák a cukrovku a nově od minulého roku také ozimou řepku. Poslední zmiňované pojištění je koncipováno jako indexové, což velmi

zjednodušeně znamená, že při splnění předem nastavených parametrů klient dostává předem dohodnutou paušální kompenzaci. V tomto případě je dohodnutým parametrem 50 % poškozených rostlin (praskliny na stonku, esovitě zahnuté stonky, sterilní či pomrzlé šesule apod.).

Rizikem, které je v našich podmínkách stále největším strašákem, je krupobití a v roce 2019 tomu nebylo jinak. Krupobití se podepsalo na 2/3 veškerých škod. K zásadním škodám došlo v průběhu června a července, a to v takovém rozsahu, který vyžadoval vyhlášení kalamity. Více či méně se škody vyskytovaly na celém území České republiky. Navíc oblast středních Čech a severní Moravy byla zasažena opakovaně a v řadě případů se tak jednalo o naprosto totální škody. Ve středních Čechách byla z velké části poškozena zelenina, v ostatních regionech neunikly veškeré polní plodiny a trvalé kultury. Není výjimkou, že krupobití často provází vichřice, což je někdy při sjednání pojištění trochu opomíjeno.

V souvislosti s vichřicí, krupobitím, případně dalšími klimatickými vlivy bych ráda zmínila ještě polehnutí, které bylo v minulém roce na polích častým jevem. I toto riziko lze řešit připojištěním.

Hovoříme-li o zemědělském pojištění, nelze zapomenout na jeho neoddelitelnou součást, a to je pojištění zvířat. Ve srovnání s pojištěním plodin je tento segment z dlouhodobého hlediska o něco stabilnější, což je dáno zejména příznivou nálezovou situací v České republice. Vzhledem ke skutečnosti, že za našimi hranicemi už tak příznivá situace není, není opatrnosti nazbyt. Z tisíce řešených pojistných událostí byla velká část způsobena právě nákazami a hromadnými infekčními onemocněními. Výjimkou však nebyly ani živelné škody, přehřátí, otravy a jednotlivé škody zahrnující úrazy, porodní škody a neinfekční onemocnění.

❷ Určitě. Stejně jako v minulých letech je naším cílem pojištění inovovat tak,

aby odpovídalo potřebám vyvíjející se zemědělské praxe. Za poslední roky je novinek opravdu hodně, ať už se jedná o nová připojištění, rozšíření krytí, zjednodušení při dokladování apod. Nabídka je velmi široká a její výhodou je její kombinovatelnost.

Z letošních novinek bych zmínila dvě zásadní. Technickou novinkou je možnost využití elektronické formy LPIS pro jarní aktualizaci pojištěných plodin. Když pomínu snížení administrativy a chybovosti, přináší tato novinka pro zemědělské klienty dva zásadní plusy. Pokud bude k finální aktualizaci ploch pojištěných plodin, která musí být provedena nejpozději k 31. květnu, použít elektronický LPIS, bude v případě časných škod nastalých před touto aktualizací likvidováno dle výměr doložených tímto LPIS. Prakticky to znamená ochranu klienta před krácením pojistného plnění v případě časných škod, kdy nebude mít ještě v pojistné smlouvě aktualizovány skutečné výměry pro daný rok. Navíc budou klienti za podporu elektronické komunikace zvýhodněni 2% snížením pojistného.

Za pojištění zvířat bych ráda uvedla připojištění zmetání plodu nebo úhynu telete do tří dnů od porodu. Tato inovace má za úkol řešit nežádoucí a nečekané reprodukční komplikace v chovech skotu. Připojištění lze sjednat k pojištění jednotlivých škod pro krávy a vysokobřezí jalovice.

HASIČSKÁ VZÁJEMNÁ POJIŠŤOVNA, A.S. ING. VLASTIMIL KAKAČ

❶ Rok 2019 nebyl z pohledu zemědělského pojištění pro naši pojišťovnu příznivý. Jestliže do zemědělského pojištění zahrneme lesní



porosty, tak hned v březnu vichřice Eberhart napáchala značné škody na naší pojišťovnou pojištěných lesních porostech. Těž jarní mrazy měli na svědomí řadu škod na plo-

dinách. A samozřejmě na řadu přišli škody krupobitím v letním období. Zejména to 1. července 2018 způsobilo mnoho velkých škod. Přesto dopadly výsledky přes prvotní znepokojivé očekávání poměrně dobře a nedostali jsme se do ztráty. Přijaté pojistné ve výši přes 37 milionů korun znamenalo také nárůst přijatého pojistného o 12% oproti roku 2018. V letošním roce to pro nás ale znamená omezení možnosti plného rozsahu slev a zpřísnění cenotvorby a obecně upisovacích pravidel v pojištění plodin.

2 Na danou otázku odpovím zpětně. Od 1. července 2019 jsme upravili pojistný produkt pro pojištění hospodářských zvířat. Je zde řada novinek jak z pohledu tradičního pojetí pojištěných rizik, tak i sazeb jednotlivých rizik. Nově je zde při splnění určitého rozsahu pojištěných rizik zdarma pro klienty úhrada nákladů na likvidaci kadáverů až do výše 100 000 Kč s možností dalšího připojištění. Výhodné je pro zemědělské podniky i specifikace rizik z pohledu dotace z programu Podpory pojištění

od PGRLF. Samozřejmě bude věnována pozornost i našim dalším produktům v zemědělském pojištění i případnému individuálnímu přístupu k pojištění dle požadavků jednotlivých klientů. Nepředpokládáme ale podstatné změny v našich produktech.

Autor: redakční rada

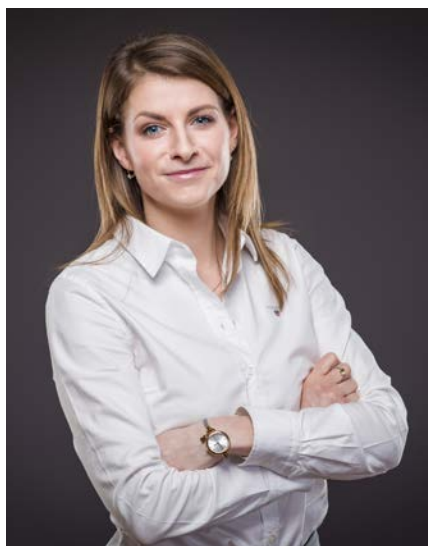
OK GROUP a.s.
MAKLÉRSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

Společnost OK GROUP je dlouholetým partnerem těchto subjektů:



Noví kolegové v uskupení OK HOLDING

Podobným tempem, jakým se rozvíjí naše obchodní aktivity, také posiluje pracovní tým podpory obchodu. Od března letošního roku se tak můžete v rámci našich členských společností uskupení OK HOLDING setkat se dvěma novými kolegyněmi z ekonomického úseku.



ALENA CRHONKOVÁ

Absolvovala gymnázium ve Vyškově a minulý rok úspěšně ukončila magisterské studium na Vysoké škole logistiky. Již při studiu pracovala v rodinné firmě, kde vedle zpracování běžné administrativní agendy pro top management současně zodpovídala za kompletní vedení účet-

nictví, včetně mzdové problematiky. Pracovní příležitost v rámci ekonomického úseku uskupení OK HOLDING bere jako životní výzvu a zároveň možnost získat nové profesní zkušenosti. Mezi její největší záliby patří sportovní aktivity, vaření a poznávání nových míst.

JANA VRTALOVÁ

Vystudovala Ekonomickou fakultu na Vysoké škole báňské v Ostravě. Své první pracovní zkušenosti získala v První brněnské strojírně na cenovém oddělení. Následně nastoupila jako ekonomka na základní školu ve Vyškově. Po čtyřech letech přešla do podnikatelské sféry, kdy začala pracovat na pozici hlavní účetní ve velkoobchodní firmě a zodpovídala za vedení účetnictví celé společnosti, personalistiku, mzdy, zpracování všech daňových přiznání či spolupráci s auditory. Po 14 letech změnila působiště a nastoupila do firmy vyrábějící časoměrná zařízení, kde jako hlavní účetní získala zkušenosti s vedením



účetnictví společnosti, která je součástí mezinárodního holdingu. Svůj volný čas věnuje rodině, četbě a sportu.

Autor: redakční rada

OK GROUP a.s.
MAKLÉRSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

Z blízka: ČESNEK VYSOČINA

Společnost ČESNEK VYSOČINA, která se ve svých podnikatelských počátcích orientovala na rostlinnou výrobu, zaznamenala v roce 2012 negativní situaci na tuzemském trhu s česnekem. Český česnek byl vytlačován importem této žádané suroviny. Koupit jsme si mohli především česnek z Číny, Španělska a Francie. Všichni z nás, kteří tuto plodinu ve svých kuchyních rádi používáme, však víme, že není česnek jako česnek! Poptávka po českém česneku byla zřejmá a majitelé společnosti se rozhodli, že rozšíří svou farmářskou činnost o pěstování této klasické plodiny.

Prísloví z Walesu praví: „Jezte česnek celý rok a doktoři budou bez práce.“ Nejen o pravdivosti tohoto tvrzení jsme si povídali se Stanislavem Kamanem, ředitelem firmy.

Na jak velké ploše jste s pěstováním začínali a jak velkou plochu obhospodařujete nyní?

V prvním roce jsme v okolí Humpolce osázeli česnek na ploše 2 hektarů, veškerou produkci jsme tehdy vyprodali ze dvora během několika týdnů. To nás utvrdilo v tom, že o kvalitní český česnek je a vždy bude zájem. Rozhodli jsme se proto, že produkci česneku zvýšíme a další rok osázeli plochu o 5 hektarech.

Abychom uspokojili rostoucí poptávku po našem česneku, přemístili jsme v roce 2014 svoji výrobu na Znojemsko do zelinářské oblasti Hrádek, Hevlín, a to z důvodu větších pěstebních ploch s možností závlahy, kde každoročně pěstujeme česnek na 40–45 hektarech.

Je česnek plodina náročná na péči? Kolik zaměstnanců na tak velkou osázenou plochu potřebujete? Potýkáte se také vy s nedostatkem pracovní síly, nebo lze pěstování česneku automatizovat?

Česnek je plodina pro pěstování velmi náročná a v našich začátcích jsme v sezoně zaměstnávali kolem 90 pracovníků. Situace na trhu práce, kdy se potýkáme, tak jako všichni, s nedostatkem kvalitních pracovních sil, nás přiměla k automatizaci co nejvíce operací a i přesto zůstává při pěstování česneku mnoho



prací, které žádný stroj neudělá a zaměšťnáváme tak okolo 50 pracovníků.

Pro každého pěstitele hraje důležitou roli v jeho podnikání počasí. Jak se projeví letošní teplá zima v kvalitě česneku? Není právě pro česnek oteplování vlastně přínosem?

Samozřejmě i v našem případě hraje počasí důležitou roli, ale díky závlaze se alespoň dokážeme vypořádat s nedostatkem srážek a dle potřeby vodu česneku dodáme.

Jak se projeví letošní zima na kvalitě česneku, je ještě brzy odhadovat, ale

výnos očekáváme, že bude spíše nadprůměrný, protože česnek celou zimu rostl a oproti jiným rokům má obrovský náskok. Co se týká teplejších zim v posledních letech, jsou pro pěstování česneku vlastně přínosem, nemusíme se strachovat o vymrznutí a i delší vegetační doba znamená pro česnek méně stresu a vyšší výnos.

Kdybyste měl jmenovat tři problémové faktory pěstování česneku v České republice, které by to byly?

Problémem je rozhodně nedostatek kvalitní sadby českých odrůd, vyšší náklady pro pěstování než v zemích, jako je na-

příklad Španělsko, Francie a v neposlední řadě i nedostatek pracovních sil.

Česnek má velmi dlouhou historii, protože se patrně pěstuje více než 5 000 let. Původ se traduje do střední Asie, konkrétně Mongolska, kde vznikl z planého druhu. Odtud ho údajně brzy Mongolové přivezli do Číny. Jaký je zásadní rozdíl mezi českým a čínským česnekem? Proč většina českých konzumentů preferuje ten náš, český?

Zásadní rozdíl je v síle, chuti a vůni, což je dáno odrudou, oblastí a způsobem pěstování, a to je vlastně to nejdůležitější, co od česneku očekáváme, a proto ho čeští zákazníci upřednostňují před čínským, který je sice levný, ale tyto vlastnosti postrádá.

Jak jsme se v úvodu zmínili, česneku se přiřazují nemalé léčebné účinky.

Již ve starověkém Egyptě se česnek podával pracujícím pro zvýšení jejich produktivity a výkonu, ve starověkém Řecku ho dostávali vojáci, aby jim dodal větší odvalu, ve starověké Číně se užíval na lepší trávení, potenci, proti depresím a v Indii byl hlavním lékem proti malomocnosti. Je tedy přísloví z Walesu pravdivé? Čím si léčíte své případné zdravotní neduhy?

Na přísloví z Walesu určitě něco je, protože prevence před nemocemi je zásadní, dejte si klidně stroužek česneku každý den, buď jen tak samotný, nebo jako přílohu na chleba anebo si ho klidně namačkejte se lžičkou medu, rozhodně tím nic nepokazíte.

Společnost OK GROUP zprostředkovává pojištění vaší společnosti již více než dva roky, jak naši dosavadní spolupráci hodnotíte?

Spolupráci se společností OK GROUP hodnotím velmi kladně, a to nejen po stránce jejich odbornosti, zkušenosti a profesionality, ale i z pohledu jejich lidského a individuálního přístupu, ochoty a komplexnosti služeb.

Děkujeme za rozhovor a přejeme hodně úspěchů do Vašich dalších podnikatelských záměrů!

Autor: redakční rada



Spojení České pojišťovny a pojišťovny Generali

Ke spojení těchto dvou pojišťoven došlo v závěru loňského roku, český pojistný trh tak má nového lídra. Pojišťovací jednička vznikla z České pojišťovny a pojišťovny Generali, dvou pojišťoven, které v České republice působí v rámci přední světové pojišťovací skupiny Generali. Citujeme z vydané tiskové zprávy:

„Díky spojení aktivit dvou silných a úspěšných pojišťoven nabídneme klientům nejširší produktové portfolio, ještě kvalitnější služby, lepší dostupnost a rychlejší likvidaci pojistných událostí,“ uvedl Luciano Cirina, generální ředitel Generali CEE Holdingu, jehož jsou obě pojišťovny od roku 2008 součástí. *„Jedná se o důležitý krok v rámci celosvětové strategie Skupiny Generali. Propojením tradice lídra českého pojistného trhu se zázemím a know-how světové finanční instituce vytvoříme ještě silnější a stabilnější pojišťovnu. Upevníme tím naši významnou pozici na českém pojistném*



**GENERALI
ČESKÁ POJIŠŤOVNA**

trhu. A to je pozitivní zpráva nejen pro klienty, ale také pro naše obchodní partnery,“ doplnil Luciano Cirina.

Pojistné portfolio pojišťovny Generali se koncem roku 2019 stalo součástí České pojišťovny. Ta nyní nese nový název Generali Česká pojišťovna. Pojišťovnu vede Roman Juráš, dosavadní generální ředitel a předseda představenstva České pojišťovny.

„Tato změna pro klienty obou pojišťoven znamená další zkvalitnění poskytovaných produktů i služeb,“ komentuje transakci Roman Juráš, generální ředitel a předseda představenstva Generali České pojišťovny, a dodal: *„Naší jednoznačnou ambicí je stát se na českém pojistném trhu lídrem v oblasti inovací.“*

Představujeme: Pobočka Demlova

Brněnská pobočka OK GROUP Demlova je vedle sídla na ulici Mánesova druhým zázemím naší firmy v hlavním moravském městě. Pobočka, která má spíše charakter back office než obchodního místa, vznikla v roce 2014, a to v důsledku nedostatku pracovních míst právě v sídle společnosti. Vzhledem k tomu, že se historicky naší společnosti obchodně velmi daří a kontinuálně nabíráme jak nové klienty, tak kolegy, nezbytné pro péči o tyto klienty, byli jsme nuceni nastalou situaci řešit a začali hledat nové prostory. Tyto jsme našli právě v brněnské městské části Černá Pole a v březnu roku 2014 přesunuli některé úseky a oddělení právě tam.



Svá pracoviště mají na Demlově také dva kolegové z obchodní služby: Soňa Horilová a Martin Nohejl. Oba kolegové jsou však častěji v terénu než v kanceláři, což je ale vzhledem k povaze jejich práce naprosto v pořádku. A mě, jako šéfa obchodu, tento přístup nesmírně těší, protože z kanceláře se nový obchod prostě neudělá, je potřeba být v terénu, hledat nové obchodní příležitosti a řešit servis pro klientelu stávající.

Na přelomu loňského a letošního roku jsme byli nuceni – opět z důvodu nedostatku pracovních míst v centrále firmy na ulici Mánesova – přesunout na pobočku Demlova také ekonomický úsek, kterému již více než 10 let vládne pevnou rukou Karel Vinohradský a zdatně mu sekunduje Tereza Janíčková. Nezbytným členem našeho pracovního týmu pobočky je také asistentka pobočky. Tuto pozici nově zastává kolegyně Petra Štěpánková.

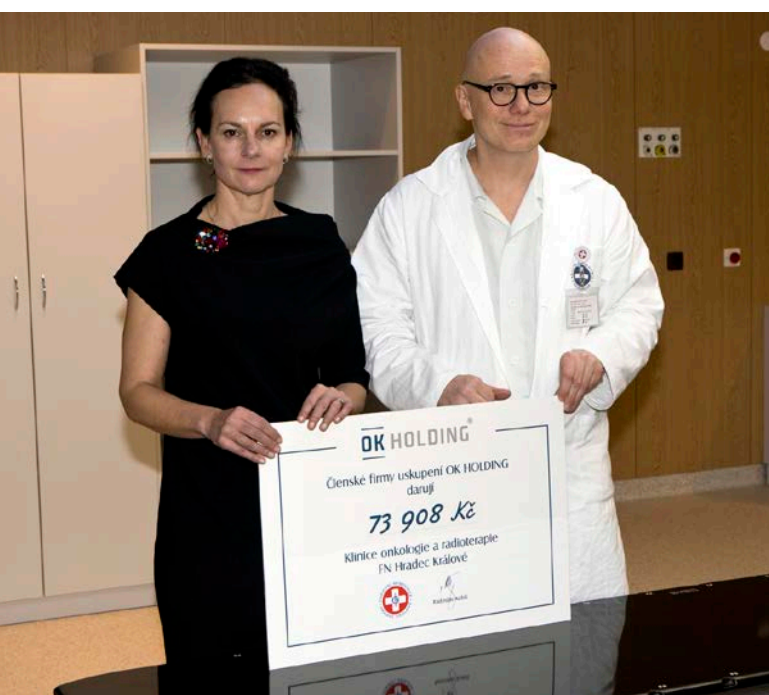
Autor: Jan Maloch
obchodní ředitel,
místopředseda představenstva

I když v průběhu času došlo k několika nezbytným personálním změnám, můžeme říct, že obsazení pobočky Demlova je od doby jejího vzniku v podstatě stejné: kromě majoritního akcionáře Radka Kubiše a mé osoby zde sídlí

od počátku fungování této pobočky také úsek marketingu. Dalším úsekem, který zde našel své zázemí, je úsek pojištění odpovědnosti pod vedením Pavly Bělské Juranové, a to včetně členů jejího týmu, Veroniky Martinkové a Petra Deducha.

Veřejná sbírka pro FN Hradec Králové

Na přelomu loňského a letošního roku si společnosti uskupení OK HOLDING připsaly další z úspěchů na poli společenské odpovědnosti: díky empatii a s ní spojené štedrosti našich zaměstnanců, zprostředkovatelů, partnerů i klientů jsme prostřednictvím námi organizované veřejné sbírky shromáždili úctyhodných 73 908 korun, a to ve prospěch Kliniky onkologie a radioterapie Fakultní nemocnice Hradec Králové.



Zleva: Barbora Vilišová, MUDr. Milan Vošmik, Ph.D.

Klinika připravuje novou techniku celotělového ozařování před transplantací kmenových buněk kostní dřeně pro pacienty s hematologickými malignitami, zejména leukémiemi. V královehradecké nemocnici plánují první pacienty ozařit již v průběhu letošního roku.

Celotělové ozařování je součástí některých přípravných režimů před transplantacemi kmenových buněk. V současné době se celotělové ozařování používá ve čtyřech centrech v České republice, kterými jsou Ústav radiační onkologie Nemocnice Na Bulovce, FN Motol, Masarykův onkologický ústav a FN Hradec Králové. Pro pacienty však aktuál-

ně využívaná technika ozařování, kvůli náročné poloze pacienta, není příjemná.

„Proto tým fyziků, techniků a lékařů Kliniky onkologie a radioterapie FN HK připravil novou techniku ozařování, která bude kvalitativně příjemnější pro pacienty, kteří tuto náročnou léčbu podstupují. Nasbíraná částka bude použita na zaplacení ozařovacího lůžka a uvedení této nové techniky celotělového ozařování do praxe,“ uvedl primář Kliniky onkologie a radioterapie MUDr. Milan Vošmik, Ph.D.

„Mé upřímné poděkování patří všem kolegům i klientům, kteří jakkoliv



Ozařovací lůžko

vyšokou částkou na naši veřejnou sbírku přispěli. Osobně si vážím každého, kdo v našem tvrdém businessu takto projeví empatii i sounáležitost s těmi, kteří to potřebují, a přála bych nám všem, aby jediným důvodem pro návštěvu jakýchkoliv klinik bylo pouze předání finančních darů,“ dodává Barbora Vilišová, která symbolický šek na shromážděnou částku předala.

Autor: redakční rada

OK GROUP a.s.
MAKLÉRSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

Kolego, na slovíčko...

Ondřeje Sapouška zpovídá Tomáš Rulc

Jak jsem zmínil ve svém rozhovoru s Radkem Kubišem v posledním vydání OK HOLDING Bulletinu, rád bych dnes představil svého osmadvacetiletého kolegu, Ondřeje Sapouška. Ondřej je absolventem Vysokého učení technického (VUT) v Brně, Fakulty podnikatelské, obor řízení a ekonomika podniku. I díky vystudovanému oboru mnohem rychleji pronikl do problematiky pojišťovnictví. V rámci společnosti OK GROUP působí jako specialista pojištění majetku.

S Ondřejem si lidsky i pracovně rozumíme a já, jako jeden z jeho nejbližších spolupracovníků, na něm kromě jeho profesní poctivosti, preciznosti a přemýšlivosti oceňuji, že je skutečný týmový hráč.

Ondro, pověz našim čtenářům, co Tě vedlo k rozhodnutí nastoupit do společnosti OK GROUP a co Tvému rozhodnutí předcházelo?

Nebudu zastírat, že za mým příchodem do OK GROUP stojí osobní vazby: s Michalem Kubišem jsme spolužáci z brněnského VUT. Přibližně v době po absolvování našeho bakalářského studia se mi Michal zmínil, že hledají ve firmě někoho na pozici upisovatele majetkového pojištění. Jeho nadšení i nabídka práce, která by šla skloubit s dálkovým studiem, mě oslovily natolik, že jsem se rozhodl říct „ano“ a musím dnes uznat, že to bylo rozhodnutí správné. Díky toleranci a pomoci vedení společnosti i vás, kolegů, se mi podařilo dálkové studium navazujícího magisterského studijního programu zdárně dokončit. Ty dva roky práce a školy zároveň, byly sice obtížné, každopádně jsem rád, že jsem je zvládl.

V loňském roce jsi byl vyhlášen Talentem roku, předpokládám tedy, že Tě problematika pojišťovnictví plně zaujala a takzvaně Ti sedla, je to tak?



Upřímně: začátky byly krušné! Musel jsem se učit spoustu nových věcí jak v zaměstnání, tak taky ve škole a bylo to opravdu náročné období. Každopádně pojišťovnictví jsem začal vnímat úplně jinak než do té doby. I díky spolupráci s vámi, zkušenějšími kolegy, jsem pochopil, kolik toho ještě nevím a čím víc jsem do problematiky pronikal, tím víc mě pojišťovnictví bavilo a baví. Musím přiznat, že za ocenění Talent roku jsem rád a že jej vnímám jako svůj závazek stále se v oboru zdokonalovat.

Na úseku pojištění majetku působíš už pátým rokem. Jak se za tuto dobu změnila Tvoje pracovní náplň a jak vnímáš současné nové legislativní a kvalifikační požadavky v pojišťovnictví?

Jako „nezkušený upisovatel“ jsem začínal spíše s drobnými podnikateli a tedy menšími poptávkami co do objemu majetku, respektive pojistného. Mohu neskromně prohlásit, že s postupem času se struktura mnou zpracovávaných poptávek změnila ve prospěch těch větších a komplikovanějších, respektive pojištění velkých holdingů a sjednávání rámcových smluv. V loňském roce jsem se začal zabývat také zemědělským pojištěním.

Se stálým zpřísnováním regulí a pravidel v pojišťovnictví jsme se všichni shodně dostali pod tlak povinnosti složení nových

zkoušek odborné způsobilosti, které nás v tomto roce všechny čekají. Na jednu stranu z toho mám samozřejmě velký respekt, na druhou stranu chápu, že vzdělávání a prohlubování odbornosti je v tomto oboru prostě potřeba.

O Tobě je známo, že jedním z Tvých velkých koníčků je (samozřejmě kromě práce) cestování a poznávání nových zemí. Která z Tebou doposud navštívených destinací Tě nejvíc překvapila ať v pozitivním, či i negativním smyslu? Kam se toužíš v budoucnu podívat?

Ano, cestování je pro mě aktuálně největší zálibou. V Evropě mám poměrně slušné procestovanou zejména Velkou Británií,

což jsem stihl už dřív, když jsem vždycky o prázdninách, na střední i vysoké škole, jezdil pracovat do Skotska a Anglie a něco si tak přivydělat. Procestoval jsem i některé lokality v západní i jižní Evropě, a láká mě ještě Skandinávie a Pobaltí.

Mimo Evropu jsem zatím navštívil USA, Mauricius, Turecko a nyní se chystám na Bali. Cestujeme většinou s partou kamarádů, kdy si zarezervujeme letenky několik měsíců dopředu, následně připravujeme program a zařizujeme další nezbytné věci. I když by se mohlo zdát, že jde o drahé lokality, není to pravda. Když seženete letenku a ubytování za solidní cenu, tak to vyjde o dost levněji než s cestovní kanceláří.

A každému bych určitě doporučil navštívit ostrov Mauricius s krásnými písečnými plážemi, tyrkysově průzračným mořem a nádhernou přírodou. Lidé jsou tam neskutečně přátelští, rádi pomohou, kriminalita je zde téměř nulová. Bez problémů si můžete půjčit auto a celý ostrov procestovat, jen pozor na jízdu vlevo 😊. Dobrou volbou je napláňovat si pobyt na květen nebo červen, kdy jsou nižší ceny a méně zaplněné pláže.

Jeden z Tvých i mých cestovatelských snů jsme si společně splnili v loňském

roce, kdy jsme navštívili legendární Route 66. Já osobně byl z téhle výpravy nadšený. Můžeš se s námi i Ty podělit o pár zážitků?

Ano, USA jsem měl na seznamu míst, kam se chci jednou určitě podívat, za další považuji Kanadu a Austrálii. Ale zpátky k Tvé otázce: náš výlet do USA jsme začali v Los Angeles, kde jsme strávili několik dní a navštívili pár automobilových muzeí, centrum města, Hollywood a známé pláže Venice Beach a Santa Monica Beach. Pak jsme zamířili směrem k Las Vegas nasát místní atmosféru casin a kochat se miliony blikajících světel. Samozřejmě nemohlo chybět vhození pár dolarů do místních automatů nebo hra rulety. Štěstí se nás v tu chvíli moc nedrželo, tak jsme sklopili oči a pokračovali dál, obdivovat přírodní krásy do parků ve státech Utah a Arizona. Pohled na Grand Canyon je neuvěřitelný, svůj název si skutečně zasloužil! Nebo Antelope Canyon – kde místní krajina a slunce dokáží vykouzlit neuvěřitelné scenérie. Na samotné Route 66 mě trochu překvapil klid, který tam panoval, očekával jsem mnohem větší provoz, ale faktem je, že jsme tam nebyli v hlavní sezóně. Po cestě jsme viděli vrakoviště starých aut, dobové čerpací stanice, hotely nebo někdy i celá městečka, ve kterých jakoby se zastavil čas. A nemohu nezmínit návštěvu

letadlové bitevní lodi USS Midway v San Diegu. Pak už jen zpět do Los Angeles a domů 😊.

Přibliž nám, prosím, i Tvé ostatní koníčky či záliby, které Tě naplňují mimo práci?

Jednoznačně je to sport jak aktivně, tak i pasivně. V zimě lyžuji (na sjezdovkách i na běžkách). Díky posledním teplým zimám si však lyžování užiju jen občas, v teplejších zimních dnech se tedy snažím jít si zaběhat. V létě zase jezdím hodně na kole, sem tam dám nějaký ten fotbal nebo běh. A jako správný Brňák nemůžu chybět na domácích zápasech Komety Brno a Zbrojovky Brno.

A moje poslední otázka, Ondro: koho z našich kolegů či kolegů vyzpovídáš v letním vydání OK HOLDING Bulletinu Ty?

Velmi rád vám v příštím čísle bulletinu představím kolegyni Jitku Mařkovou z Prahy.

Autor: Tomáš Rulc
ředitel úseku pojištění majetku

OK GROUP a.s.
MAKLÉRSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

OK GROUP členem česko-izraelské smíšené obchodní komory

Na základě doporučení JUDr. Tomáše Krause, tajemníka Federace židovských obcí v ČR, se společnost OK GROUP stala dne 27. února 2020 řádným členem této komory. Česko-izraelská smíšená obchodní komora byla založena v únoru roku 1996 a je tedy jednou z nejdéle fungujících obchodních komor v České



republice. Jedná se o nezávislou nevládní organizaci, která svou činností napomáhá všestrannému rozvoji vzájemného obchodu mezi českými a izraelskými podnikatelskými subjekty.

Autor: redakční rada

OK GROUP a.s.
MAKLÉRSKÁ SPOLEČNOST
ČLEN OK HOLDING

Príležitosti a hrozby dnešného poľnohospodára

Poľnohospodárstvo, hoci človeka sprevádza takmer od nepamäti, zažíva v tomto storočí nevídaný rozmach. Reaguje tak na celkový rozvoj techniky, aký ľudstvo nikdy v histórii nezažilo.

Poľnohospodára, ktorý je zatiaľ stále viac-menej rovnako závislý od prírodných a poveternostných podmienok, tlačia k múru ekonomické a ekologické faktory. Je limitovaný pôdou, vlhkosťou, čím ďalej tým viac aj ekologickou záťažou, ktorú poľnohospodárstvo chciac-nechciac spôsobuje.

Preto prichádzajú napríklad zo sveta robotov rôzni pomocníci, ktorí dokážu celý deň „behať“ alebo lietieť po poli a selektívne ošetrovať jednotlivé rastliny namiesto celého porastu. Pestovanie novo vyšľachtených odrôd sa stalo bežnou súčasťou života poľnohospodára. Ale pozeráme sa spolu s poľnohospodármi aj dozadu, s povzdychom, ako dobre sme voľakedy mali vybudované závlahové systémy.

Rovnako moderné trendy prinášajú do odvetvia produkcie potravín aj poisťovne. V snahe udržať si aké-také zisky, bez ktorých nedokážu jednotlivých poľnohospodárov chrániť.

Využívanie satelitnej techniky bolo ešte nedávno úplne nepredstaviteľné. Pamätám si na dobu, keď som ako zástupca a likvidátor poisťovne každú škodovú udalosť riešil návštevou klienta, obhliadkou poškodených parciel, vypisovaním zápisu z obhliadky. V priemere riešenie každej škody vychádzalo na 3 hodiny času. Dnes, napríklad pri poisťovaní sucha, stačia poisťovní údaje Slovenského hydrometeorologického ústavu (SHMÚ). Poisťujú sa vlastne „zrážky“ na danej plodine bez toho, aby poisťovňa videla zasiahnuté parcely. Vzniknuté škody vyhodnotí poisťovňa po dodaní podkladov od SHMÚ naraz

pre celé Slovensko v podstate v priebehu niekoľkých minút. Odpadá náročná kontrola jednotlivých parciel, vplyv ľudského faktora pri hodnotení škôd, či riziko stretu napríklad s diviakom. Rovnako dobre ako poľnohospodárom poslúžia poisťovníam aj drony a satelitné, prípadne letecké snímky parciel.

Ďalšou veličinou, s ktorou musia poľnohospodári už počítať, je zmena klímy. Vyššie teploty nie len vysušujú krajinu, ale zároveň sa odparovaná voda viac a viac hromadí v atmosfére vo forme vzdušnej vlhkosti. Takto „presiaknutá“ atmosféra v prípade kondenzácie zrážok škodí jednak privalovými dažďami ničiacimi orniciu a mladé porasty, ale aj jej rýchlym „spláchnutím“ zo zemského povrchu, čo zapríčiňuje zníženie hladiny spodnej vody.

Poľnohospodári už musia kalkulovať na desať a viac rokov dopredu, ako sa klíma a počasie môže zmeniť na ich území. Investície do porastov, vhodné a účinné agrotechnické opatrenia, budovanie

závlah... Kto to zle odhadne, môže mať problém. Parcelu nie je možné preniesť o 100 km severnejšie.

Zhoršovanie klimatických podmienok prináša so sebou aj častejšie a silnejšie meteorologické javy, ako napríklad víchrice, krupobitia, blesky apod. Škody v takýchto prípadoch dosahujú státisícové hodnoty.

Poľnohospodár, tak ako každý podnikateľ, musí zvažovať, do čoho investuje svoje prostriedky. Určite stojí za zváženie chvíľu sa zamyslieť, ktoré riziká ohrozujú dramaticky jeho podnikanie. Nové trendy v poľnohospodárstve sledujeme aj my a na základe našich skúseností sa snažíme poskytnúť klientovi komplexný pohľad na poľnohospodárske poistenie, no zároveň rešpektovať jeho individuálne potreby.

**Autor: Stanislav Chovanec
finančný agent, člen dozornej rady**

OK GROUP a.s.
SLOVAKIA
MAKLERSKÁ SPOLOČNOSŤ
ČLEN OK HOLDING



Jak se daří portfoliím klientů OK PROFIT?

OK PROFIT poskytuje placené investiční poradenství. Radí klientům jak lépe a s menším rizikem zhodnocovat své peníze. Základní myšlenkou je pro nás dlouhodobost.

OK PROFIT za své poradenství klientům účtuje pouze podíl na výnosech – pokud by klienti nevydělávali, nic by nám neplatili.

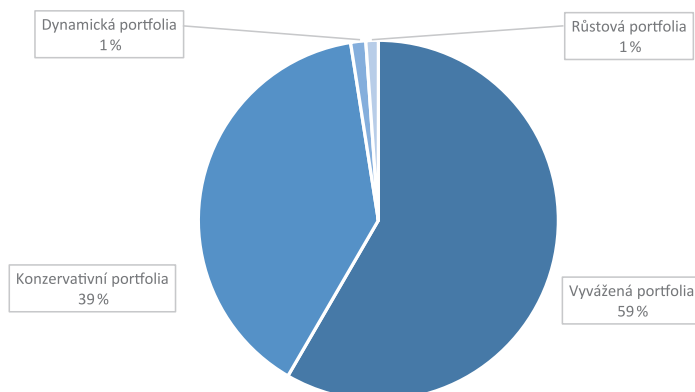
Jak se portfoliím našich klientů dařilo v roce 2019? Od většiny klientů má OK PROFIT zadání: vyvážené nebo konzervativní portfolio.

Průměrný výnos konzervativních portfolií dosáhl 4,39 % p.a. Průměry jsou často zavádějící, doplníme tedy, že nejnižší výnos u konzervativního portfolia byl 2,84 % p.a., naopak nejvyšší 7,02 % p.a. Většina klientů se však pohybovala kolem uvedeného průměru.

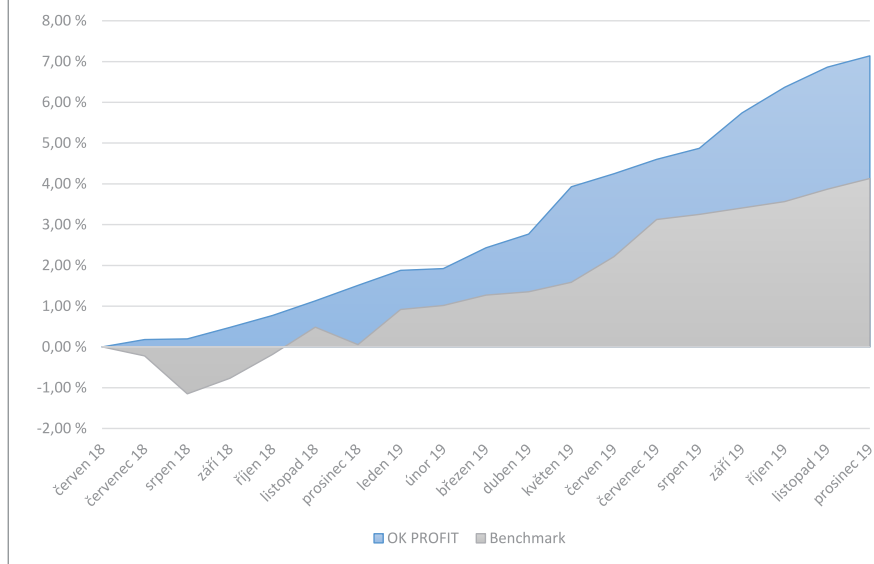
Jak potom může vypadat srovnání s konkurencí? Jako benchmark jsme si vzali fond kvalifikovaných investorů, ve kterém je aktuálně uloženo přes 800 milionů Kč a jeho strategie je také konzervativní. Správcem tohoto fondu je jedna z největších investičních společností v České republice. Za poslední rok a půl vydělal náš „průměrný konzervativní klient“ celkem 7,14 %, benchmark si připsal 4,13 %.

Jak by výnosy klientů vypadaly při započtení obvyklých poplatků? Při investici do benchmarkového fondu se obvykle platí vstupní poplatek cca 1 %. OK PROFIT žádné vstupní poplatky klientům neúčtuje, ale podílí se na výnosu klienta, typicky 10 % + DPH. Po započtení těchto poplatků by klient při přímé investici do fondu zhodnotil své peníze za rok a půl o 3,13 %, klient OK PROFIT o 6,28 %.

Typy portfolií v mandátu OK PROFIT



Konzervativní portfolio



Že se služby OK PROFIT klientům líbí, dokládá především nárůst prostředků v našem mandátu. Ke konci roku 2019 činily prostředky zainvestované našim prostřednictvím celkem 963,7 milionů Kč. Což je za rok 2019 nárůst o téměř 50 %. Drtivou většinu tohoto nárůstu pak tvoří stávající klienti, ti obvykle nejsou příliš spokojeni

s výsledky svých bank a přesouvají své peníze do investic doporučených námi.

Autor: Oskar Michl
statutární ředitel a člen správní rady

OK BROKERS: Bude lépe?!

1. prosinec 2020, datum, které na pojišťovacím trhu již dnes působí hodně paniky, obav a neklidu. Zkusme se ale společně na celou problematiku podívat z druhé strany a pokusme se na novém zákoně č. 170/2018 Sb., o distribuci pojištění a zajištění, nalézt pozitivita.



Pro zjednodušení si naše hledání rozdělme na dva časové úseky: první od dnešního dne do 30. listopadu 2020 a druhý od 1. prosince 2020 dále.

V tento okamžik před sebou většina pojišťovacích zprostředkovatelů vidí především nutnost úspěšného složení zkoušky od-

borné způsobilosti, bez které jejich cesta v oblasti distribuce pojištění a zajištění po 30. listopadu 2020 končí. Vnímají enormní byrokratickou zátěž v segmentu zákaznické dokumentace, přemíru směrnic, interních norem a mnozí přemýšlí, jestli jim vůbec ještě obor pojištnictví dává smysl a zdali ke konci tohoto roku radši nezačnou hledat jiný způsob obživy. Pravda, první část našeho pátrání nám optimismu moc nenabídla.

Co ovšem ta druhá? Ze statistik jedné renomované akreditační společnosti vyplývá, že z dosavadně vykonaných odbornostních zkoušek uspělo pouze 54 % uchazečů. Už nyní je tedy jasné, že se náš „pojišťovácký rybníček“ od 1. prosince 2020 značně pročistí a zůstanou v něm převážně profesionálové, pro které je pojištnictví celoživotním závazkem a ne jen příležitostí ke krátkodobému přivýdělku. To ve výsledku může znamenat mimo jiné i zvýšení prestiže našeho oboru a o pojištnictví se tak již nebude hovořit

jako o profesi, kterou může dělat absolutně každý. A to je přece dobrá zpráva!

A ještě lepší zprávou je, že i přes úbytek pojišťovacích zprostředkovatelů se chod světa nezastaví a lidé stále budou potřebovat nějakým způsobem ochránit svůj život, rodinu či majetek. Rozdíl nastane pouze v tom, že úderem půlnoci 1. prosince 2020 se na trhu pojištění uvolní obrovská spousta místa a tím pádem se naskytne i celá řada příležitostí pro získávání nových klientů. Možná se dokonce blíží doba, kdy zákazníci nově začnou sami aktivně hledat odborné poradce v oblasti pojištnictví, což v historii našeho oboru dlouho nebylo.

Všechny nás čeká ještě hodně práce, ale závěr je již nyní zřejmý: lépe bude!

Autor: Lukáš Horáček
ředitel společnosti



Vzdělávací systém ve společnosti OK KLIENT

K dnešnímu rozhovoru na téma vzdělávání vázaných zástupců ve společnosti OK KLIENT jsme přizvali místopředsedu představenstva této společnosti, Radoslava Kubiše ml.

Radku, není pravidlem, že broker poolové společnosti mají vlastní vzdělávací systém. Co stálo za rozhodnutím věnovat se cílenému vzdělávání vázaných zástupců společnosti OK KLIENT?

Úvodem bych chtěl říct, že jsme intenzivně přemýšleli, v čem se jako

broker pool chceme odlišovat od standardního rámce nabídky konkurence. Všichni na tomto trhu sází na pár karet, se kterými mohou hrát: co největší provize pro manažera obchodní skupiny a jeho poradce, interní systém, jeho funkcionality a aplikace. Zde spousta společností končí a má za to, že když

budou fungovat s minimální marží, nebudou se po nich nic dalšího chtít. My jsme však přesvědčení, že tomu tak není. Například manažer obchodní skupiny o 10, 20, 50, 100 obchodnících nemá prostor se všemi svými „nováčky“ strávit x hodin a učit je, jak by mělo být správně nastaveno například životní pojištění.



poslední řadě Dominika Somrová, která se stará o plánování jednotlivých školení a jejich bezproblémový průběh.

Poslední věc, kterou bych chtěl určitě zmínit je fakt, že všechna školení, která budou probíhat v Brně, budeme nově přenášet online. Takže naši obchodníci nebudou muset ztrácet čas cestováním po republice a budou se efektivně školit ve své kanceláři, z domova, prostě odkudkoliv, kde budou mít vyhovující připojení k internetu.

Autor: redakční rada



Jaké řešení tedy takovému manažerovi nabízí OK KLIENT?

Kolegové z produktového oddělení naší společnosti jsou tu od toho, aby dotyčným s procesem vzdělávání pomohli, a to prostřednictvím ucelených školení OK AKADEMIE. Termíny jednotlivých školení jsou na pravidelné bázi zveřejňovány prostřednictvím intranetu a probíhají v Brně a v Praze, některé dokonce i v Olomouci a Českých Budějovicích.

Které oblasti činnosti finančního poradenství OK AKADEMIE obsahují?

Naše OK AKADEMIE jsou rozděleny podle jednotlivého zaměření na životní pojištění, neživotní pojištění, úvěry a investice. Každé z tohoto odvětví má u nás ve společnosti na starost konkrétní produktový manažer, který zodpovídá za kvalitu a aktuálnost daného školení. OK AKADEMIE jsou dále rozděleny podle stupně obtížnosti: od nováčků přes pokročilé až po zkušené obchodníky v dané oblasti. Například OK AKADEMIE III je v každé oblasti striktně zaměřena na profesionály v oboru a řeší se nestandardní obchodní případy a speciality, které na trhu jsou,

a se kterými se obchodníci nesetkávají každý den.

Když se budeme bavit o obsazenosti jednotlivých termínů školení, jakou máte úspěšnost?

Mohu říct, že termíny jsou po většinu času naplněny téměř na maximum. Je zajímavé vidět, že školení se účastní jak naprostí nováčci (povětšinou mladí lidé), tak i zkušení matadoři. Celý trh se totiž překotně vyvíjí, a jakmile ztratíte kontinuitu ve svých znalostech, těžko ji doháníte. Na trhu je spousta méně či více kvalitních poradců, a pokud to se svojí profesí myslíte vážně a dlouhodobě, bez neustálého sebevzdělávání prostě nemáte šanci na úspěch!

Chtěl bych také využít příležitosti a poděkovat svým kolegům, kteří se vzdělávání v naší společnosti věnují, konkrétně jsou to kolegové: Aleš Kreidl, vedoucí produktového oddělení a produktový manažer v oblasti investic, Radek Šebela, produktový manažer v oblasti úvěrů, Jaroslava Mazálková, produktový manažer v oblasti neživotního pojištění, Marcela Hřebíčková, produktový manažer v oblasti životního pojištění a v ne-

Dotáčnické příležitosti 2020 pro zemědělce a povinná legislativa

Jak jsme již vícekrát v našem bulletinu zmiňovali, pomalu se nám blíží konec programového období a dotací tak bude stále méně. Na druhou stranu je však také nutné konstatovat, že i z menšího množství nabízených dotací lze hodně získat. Rok 2020 tedy zůstane ve znamení zajímavých možností v oblasti podpory vašich investic.

První letošní příležitostí bude jarní kolo Programu rozvoje venkova (PRV), které lze očekávat rámcově v průběhu dubna. Toto kolo (v tomto programovém období již deváté) bude ve znamení operace **16.4.1 Horizontální a vertikální spolupráce mezi účastníky krátkých dodavatelských řetězců a místních trhů**. Podpora je určena zejména pro společné investice na realizaci projektu a společnou propagaci, zaměřenou na místní trhy. Formou spolupráce může

být společný prodej v místní prodejně, společný prodej ze dvora nebo společná organizace přímého prodeje spotřebiteli (např. bedýnkový prodej). Další plánované operace v tomto kole jsou směřovány spíše do informačních a vzdělávacích akcí, které nejsou pro běžné žadatele využitelné.

Zajímavější podpory však přinese plánované podzimní kolo, v pořadí již desáté. Termín příjmu očekáváme rámcově opět v říjnu. Zde se dočkáme například operace

4.2.1 Zpracování a uvádění na trh zemědělských produktů, která je zaměřena na zvýšení efektivity výroby a celkové konkurenceschopnosti malých a středních podniků v oblasti zpracování zemědělských produktů. Výše podpory je v rozsahu 35–45 %. Žadatelem o podporu může být nejen zemědělský podnikatel, ale také například výrobce potravin či krmiv. Dále můžeme očekávat operaci **6.4.1 Investice do nezemědělských činností** a operaci **6.4.2 Podpora ag-**

roturistiky. Obě operace opět nabídnou možnost diverzifikace příjmů zemědělských podnikatelů například vybudováním dílny, pořízením bagru či nakladače pro stavební činnost, anebo vybudováním penzionu. Zde s podporou 25–45 %.

Po delší odmlce se také dočkáme operace **6.1.1 Zahájení činnosti mladých zemědělců.** Jelikož má tato forma podpory velmi specifické podmínky, je vhodné konkrétní nastavení projektu

lesních cest, operace **8.5.1 Investice do ochrany melioračních a zpevňujících dřevin** anebo operace **8.5.3 Přeměna porostů náhradních dřevin.** Dlouho očekávané podpory investic do zemědělské prvovýroby lze uplatnit v operaci **16.2.1 Podpora vývoje nových produktů, postupů a technologií v zemědělské prvovýrobě.** V této operaci je možné podat žádost na široké spektrum výdajů od stroje přes technologie po stavební výdaje. To

Kolegové vám poskytnou nejen aktuální informace, ale také vám pomohou projekt perfektně připravit na samotné podání. Včasná projektová příprava pomáhá přecházet problémům v průběhu realizace.

Doporučujeme také kontrolu provozních dokumentů a jejich případnou aktualizaci v souladu s legislativou. To se týká zejména podniků, u kterých proběhly investice do ustájení nebo skladování statkových hnojiv. Konkrétně se jedná například



Naši projektoví manažeři – zleva: Monika Veselská, Marek Pavelec, Eliška Langová, Michal Weber, Julie Čásenská, David Bartuněk

projednat s našimi kolegy z poradenských společností. Tak bude možné ideálně se připravit na podání žádosti a zajistit plnění všech podmínek. Důležité je také upozornit, že žadatel musí zemědělskou činnost zahájit se základní výměrou půdy, případně s dostatečným počtem zvířat, a to ještě před podáním žádosti. Proto je nezbytné se na tuto dotaci připravit již nyní, respektive do 15. května 2020, do kdy je možné pracovat s evidencí pozemků LPIS!

Další plánované operace podzimního kola jsou směřovány zejména do lesnictví. Pro podporu hospodaření v lese jsou určeny operace **4.3.2 Lesnická infrastruktura**, kde je možné podpořit výstavbu

vše za spolupráce s výzkumnou institucí, neboť podpora je zaměřena na zavedení nového nebo významně zlepšeného produktu, postupu, nebo technologie s ohledem na jejich charakteristiky nebo zamýšlené užití.

Jelikož se o rozsahu podpor stále jedná, je možné, že operace, zařazené do jednotlivých kol, se budou lišit. Jde zejména o dnes nejvíce diskutovanou a očekávanou operaci **4.1.1. Investice do hmotného majetku**, tedy dotaci do zemědělské prvovýroby (stroje, stáje, technologie, jímky, hnojiště atd.). Proto je na místě konzultace s našimi specialisty ze společností Agroteam CZ a DOTin.

o havarijní plány či provozní řády, na jejichž platnost se často zapomíná. I s touto problematikou, tedy auditem těchto dokumentů a jejich následnou aktualizací, jsme schopni vám pomoci.

Autor: Šárka Kosová
projektová manažerka



Autor: Eva Marková
projektová manažerka



Dotace pro podnikatele po roce 2020

V prosinci 2019 se konala již čtvrtá výroční konference pořádaná Ministerstvem průmyslu a obchodu (dále jen MPO), která zhodnotila uplynulý rok a aktuální stav dotací pro podnikatele. V rámci vystoupení jednotlivých účastníků mimo jiné zazněly i informace o novém operačním programu pro období 2021–2027. Ačkoliv se v současné době podoba tohoto programu teprve tvoří a vyjednává, základní specifické cíle a priority již známe. Co tedy bude v novém Operačním programu Technologie a aplikace pro konkurenceschopnost (OP TAK) podporováno?

Program bude opět v gesci MPO a zaměří se hlavně na podporu inovace a rozvoje průmyslu 4.0, robotizace, zefektivnění výroby, zavádění energeticky úsporných opatření a mnoho dalšího. OP TAK je určen primárně pro podporu malých a středních podnikatelů, dotace z něj ale budou moci čerpat v některých případech i velké firmy, výzkumné organizace nebo subjekty státní správy. Administrativu spojenou s programem OP TAK má na starost Agentura pro podnikání a inovace, stejně jako tomu bylo doposud. Podobně jako v OP PIK je v OP TAK pro podnikatele připraveno přes 100 miliard Kč.



Klára Zahradníčková

I pro příští programové období jsme ve společnosti OK GRANT připraveni nabídnout našim stávajícím i novým klientům pomoc s přípravou projektů a jejich následnou administrací. Vaším projektovým záměrem se bude nově věnovat také posila našeho pracovního týmu, zkušená projektová manažerka Klára Zahradníčková.

Autor: Aleš Kudláč
projektový manažer



ČLEN OK HOLDING

Dle Národní koncepce realizace politiky soudržnosti v ČR po roce 2020 by se měl OP TAK zaměřit na následující oblasti:

- podpora inovace prostřednictvím aplikovaného a experimentálního výzkumu
- spolupráce a funkční propojení veřejné správy, akademického, výzkumného a podnikatelského sektoru
- zlepšení inovační schopnosti malých a středních podniků
- zvýšení přidané hodnoty výrobků a služeb podniků v produkčním řetězci
- zavedení principů průmyslu 4.0 ve firmách
- účinné zabezpečení informačních systémů veřejné správy a adekvátní reakce na rostoucí kybernetické hrozby
- elektronizace výkonu veřejné správy a zavedení související infrastruktury
- modernizace a zefektivnění výroby, distribuce a akumulace energie
- zvýšení energetické účinnosti a energetických úspor
- zavedení inovativních nízkouhlíkových technologií
- efektivní a šetrné využívání obnovitelných zdrojů energie
- zavedení moderních a vysoce účinných způsobů výroby, distribuce a akumulace tepelné energie
- využití brownfieldů pro podnikatelskou činnost



ČLEN OK HOLDING



ČLEN OK HOLDING



ČLEN OK HOLDING

POMŮŽEME K DOTACÍM I POJISTÍME!



Marek Pavelec
DOTin s.r.o.

Gabriela Vránová
OK GROUP a.s.

Michal Weber
Agroteam CZ s.r.o.